



M&A kvartalsstatistik

Danmark/Europa
Q2 2026

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE



Daniel Sand
Partner, Beierholm Corporate Finance
+45 30 27 76 67
dsd@beierholm.dk



Hugji Fu
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 60 53 79 66
hufu@beierholm.dk



Josefine Heuer
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 22 77 82 83
jlhe@beierholm.dk



Introduktion

Beierholm Corporate Finance har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Som en del af Oaklins kan vi med et globalt team af 850+ rådgivere i 40 lande altid levere den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af transaktions-services. Vi er kendetegnet ved at være en af de mest erfarne rådgivere i Danmark, og vi forstår de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor.

Vi har prøvet det meste før. Fra gazellervirksomheder, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejere, der overvejer salg eller står over for et generations-skifte.

Vi kender strategierne, der leder uden om faldgruberne. Spørgsmålene, der skaber resultater ved forhandlingsbordet. Og indsigterne, der leder til det rette match for dig og din virksomhed. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Beskrivelse af rapporten

Beierholm Corporate Finance udgiver kvartalsvis en M&A-rapport. I rapporten kan man læse om de nøgelfaktorer, der former det danske og europæiske M&A-marked.

Rapporten har til formål at forklare og kortlægge bevægelserne i markedet, identificere tendenser og gennemgå fordelingen af transaktioner på tværs af sektorer og kategorier af købere. Rapporten er baseret på data fra Mergermarket og analyseres ud fra veletablerede kriterier for udarbejdelsen af rapporten.

- Kapitel 1
Højdepunkter
- Kapitel 2
M&A-markedet i Danmark
- Kapitel 3
M&A-markedet i Europa
- Kapitel 4
Metodik
- Kapitel 5
Værdien af den gode rådgivning

”

Igennem de seneste årtier har vi med vores kvartalsstatistik taget temperaturen på det danske og europæiske M&A-marked. Rapporten analyserer data og funderes i vores ekspertise og erfaring som rådgiver i både danske og udenlandske transaktioner.

– Daniel Sand, Partner,
Beierholm Corporate Finance

Kapitel 1

Højdepunkter



Højdepunkter

Det danske M&A-marked viser en mere afdæmpet udvikling, mens aktivitetsniveauet i Europa fortsat viser styrke i andet kvartal 2026.

I Danmark indikerer transaktionsaktiviteten i andet kvartal 2026 et fortsat aktivt M&A-marked. Salget af danske virksomheder i andet kvartal 2026 ligger dog under niveauet i samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025), som skal ses i lyset af et rekordhøjt niveau. Sammenlignet med første kvartal 2026 ligger antallet af transaktioner en anelse højere. Det samlede transaktionsniveau i Danmark er på niveau med første kvartal 2026, men lavere end i andet kvartal 2025.

Det europæiske M&A-marked viser styrke, hvor det samlede antal transaktioner både ligger på et højere niveau end sidste kvartal (første kvartal 2026) og samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025).

Finansielle købere udgør 23% af alle danske transaktioner i første halvår 2026 og afviger fra mønsteret i 2025 og 2024, hvor de finansielle købere udgjorde 31%. Dette peger på en lavere aktivitet blandt finansielle købere, sammenholdt med strategiske købere.

145 danske virksomheder solgt i andet kvartal 2026

Fald på 19% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025)

5.256 europæiske virksomheder solgt i andet kvartal 2026

Stigning på 3% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025)

Finansielle kontra strategiske købere

Finansielle købere udgør 23% af alle danske transaktioner i 2026



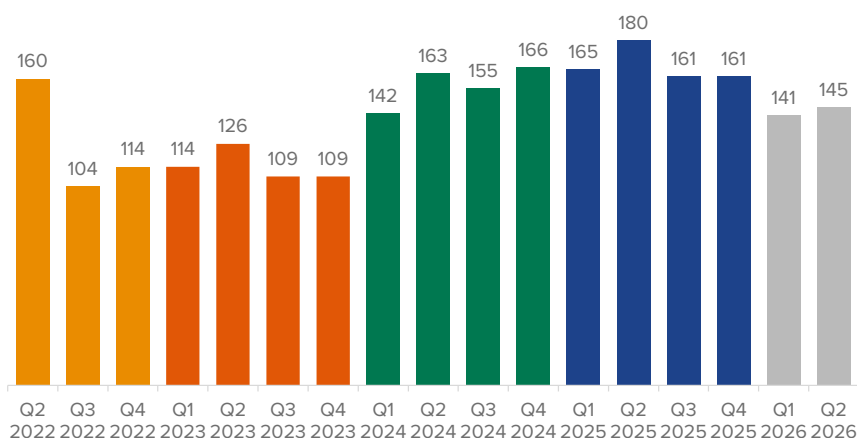
Samlet set viser M&A-aktiviteten i Danmark og Europa fortsat robusthed i andet kvartal 2026, selvom aktivitetsniveauet i Danmark er mere afdæmpet end i Europa.

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte danske virksomheder udgjorde 145 i andet kvartal 2026.

Aktiviteten ligger en anelse højere end i første kvartal 2026, men er lavere end niveauet i samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025), som var et rekordkvartal.

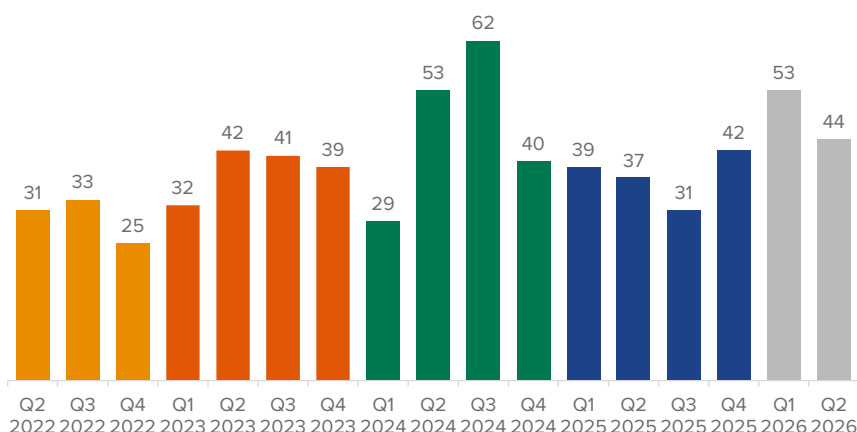
Ca. 55% af de danske virksomheder solgt i andet kvartal 2026 blev opkøbt af internationale købere.



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder gennemførte 44 opkøb i udlandet i andet kvartal 2026, svarende til en stigning på 19% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025) og et fald på 17% sammenlignet med første kvartal 2026, som var et meget aktivt kvartal.

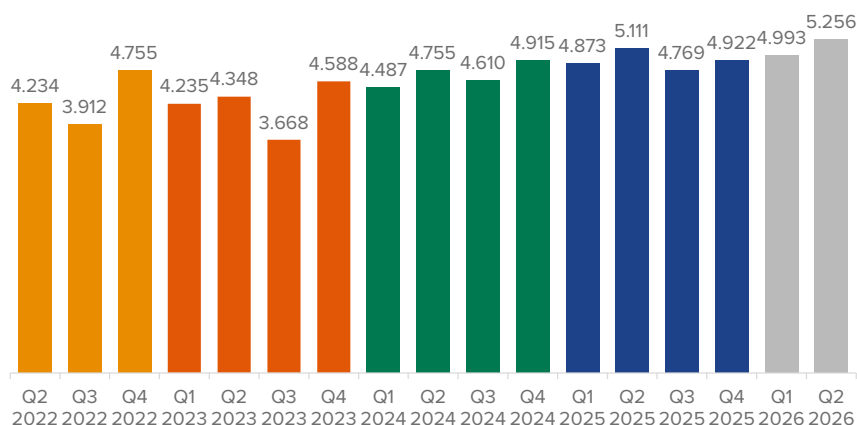
21% af de danske opkøb var uden for Europa, hvilket indikerer en relativt større appetit på vækst gennem opkøb i geografisk fjernliggende områder, mod 19% i 2025, som var uden for Europa.



SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte europæiske virksomheder udgjorde 5.256 i andet kvartal 2026.

Udviklingen viser en stigning på 5% i forhold til seneste kvartal (første kvartal 2026) og en stigning på 3% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025).





Kapitel 2 M&A-markedet i Danmark



Salget af danske virksomheder i andet kvartal 2026 ligger på niveau med det seneste kvartal og afspejler fortsat fokus på vækst gennem opkøb.

M&A-markedet i Danmark

M&A-markedet udviser fortsat robust aktivitet i andet kvartal 2026

Aktivitetsniveauet på det danske M&A-marked i andet kvartal 2026 afspejler en stabil, men lidt mere afdæmpet udvikling sammenlignet med rekordåret 2025. Det samlede antal danske transaktioner ligger på niveau med foregående kvartal (første kvartal 2026), men ligger 13% under niveauet fra samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025). En fortsat høj aktivitet blandt danske virksomheders opkøb i udlandet har i andet kvartal 2026 bidraget til den samlede transaktionsaktivitet. Udviklingen indikerer, at de vedvarende geopolitiske spændinger og den generelle usikkerhed i den globale økonomi kun i begrænset omfang har påvirket danske virksomheders appetit på internationale opkøb. Det er dog fortsat usikkert, hvordan handelsmæssige spændinger, oliepriser og renteændringer m.v., vil påvirke M&A-aktiviteten i de kommende kvartaler.

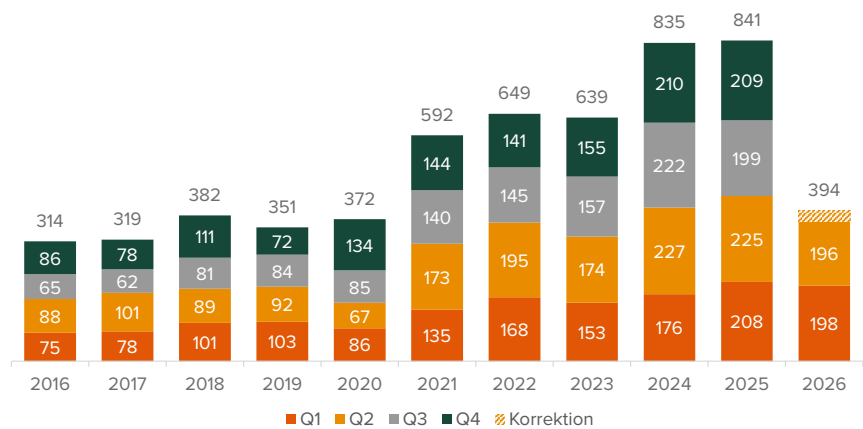
Blandt de opkøbte danske virksomheder i første halvår 2026 var særligt service-, industri- og teknologisektoren aktive og stod for samlet 66% af de 264 registrerede transaktioner.

De finansielle købere udviser fortsat en lavere opkøbsappetit, idet de udgør 23% af alle købere, hvilket er lavere end niveauet i 2025.

ALLE TRANSAKTIONER I DANMARK

Alle transaktioner i Danmark omfatter transaktioner med et dansk target, sælger eller køber. Der har været i alt 196* transaktioner i Danmark i andet kvartal 2026.

Dette er på niveau med seneste kvartal (første kvartal 2026) og et fald på 13% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025).

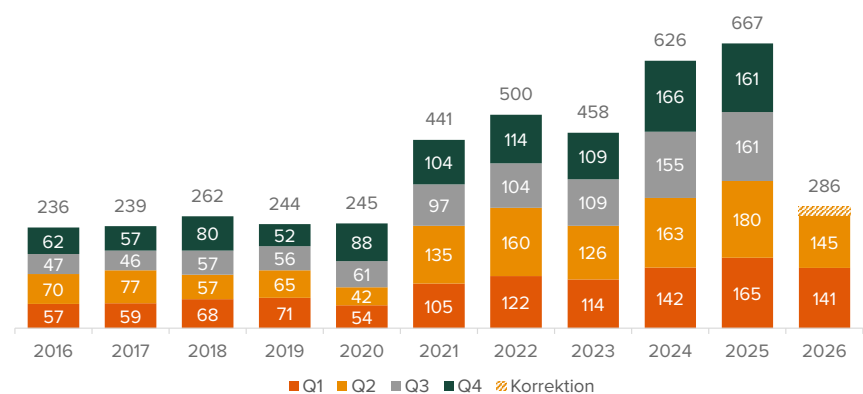


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 28

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Salg af danske virksomheder omfatter transaktioner med et dansk target og købere fra alle lande. 145* danske virksomheder er blevet opkøbt i løbet af andet kvartal 2026.

Dette er en stigning på 3% sammenlignet med seneste kvartal (første kvartal 2026) og et fald på 19% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025), som var et rekordkvartal.

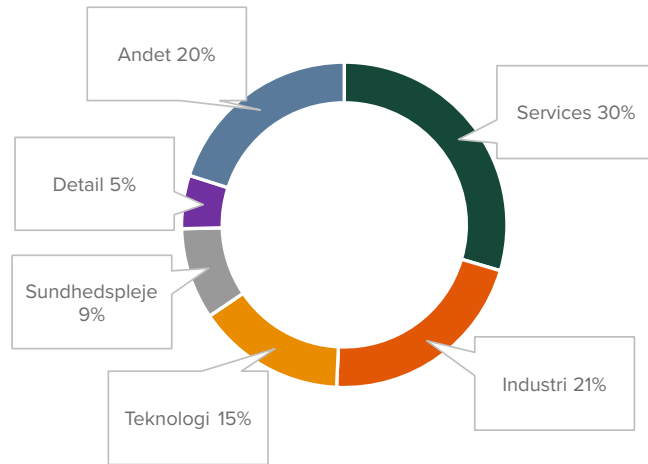


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 22

SEKTORDISTRIBUTION / TOP 5

Blandt de 264 registrerede opkøb af danske virksomheder i første halvår af 2026 var 80% af disse transaktioner fordelt på fem sektorer. Service- og industrisegmentet tegner sig for en større andel, mens teknologiandelen er faldet sammenlignet med fordelingen i 2025.

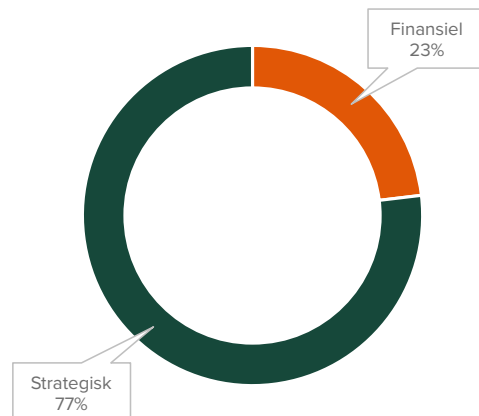
Til sammenligning så fordelingen af top 5 sektorer, der udgjorde 76% af alle transaktioner, således ud i 2025 (helt år): Services (25%), Teknologi (21%), Industri (14%), Detail (9%), Sundhedspleje (7%).



KØBERTYPER

Køberne bag danske virksomheds-transaktioner var primært strategiske aktører, der stod for 77% af alle opkøb i første halvår af 2026. De resterende 23% er klassificeret som finansielle.

Dette afviger fra fordelingen i 2025: Strategisk (68%) og Finansiell (32%). Det er dog endnu for tidligt at konkludere, om udviklingen afspejler en varig ændring i køberfordelingen.



Danske virksomheder opkøbt af udenlandske, strategiske købere i andet kvartal 2026

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Serwent Holding AS**
har købt Nymann Kloak & Miljøservice A/S
- **Orkla ASA**
har købt TC Brød ApS
- **Veidekke ASA**
har købt Installatoren A/S
- **Accenture plc**
har købt Mjølnær Informatics A/S
- **Veeva Systems Inc**
har købt Copli ApS

Aktivitet hos kapitalfonde og andre finansielle investorer i Danmark i andet kvartal 2026

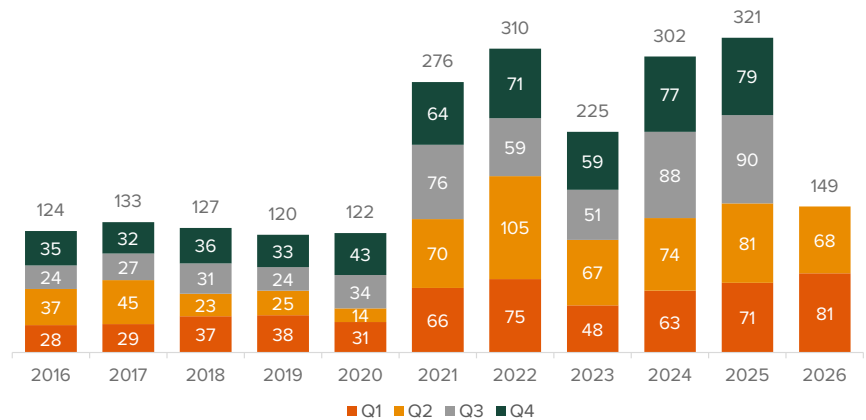
(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Triton Partners (Varna Security)**
har købt Dan Group Alarm Syd A/S
- **Modella Capital Ltd**
har købt Zebra A/S (Flying Tiger)
- **BlueGem Capital Partners LLP**
har købt Australian Bodycare A/S
- **Eurazeo SE**
har købt T1A ApS
- **Augustinus Fonden**
har købt Louis Poulsen A/S

UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

I andet kvartal 2026 blev 68 danske virksomheder solgt til udenlandske købere. Dette niveau er lavere end samme kvartal i 2025 og 2024. Sammenlignet med foregående kvartal (første kvartal 2026) ser vi ligeledes et fald.

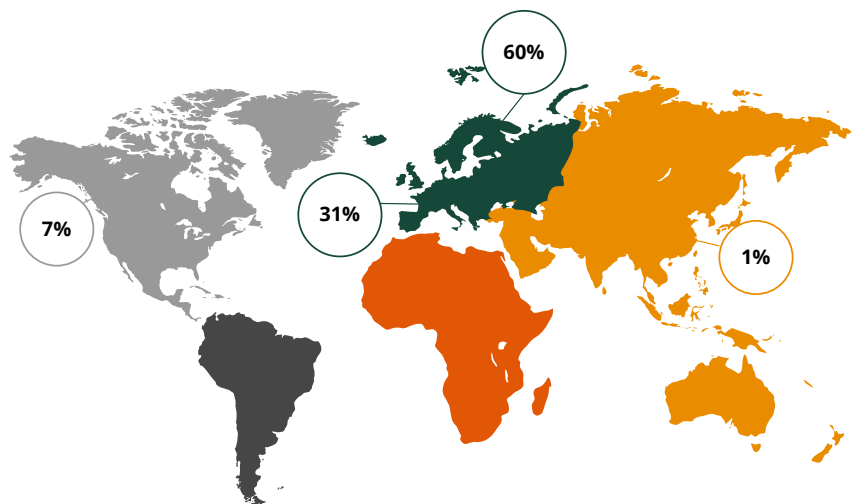
Trods tilbagegangen i andet kvartal 2026 forbliver aktiviteten på et historisk højt niveau og understreger den fortsatte interesse fra udenlandske købere for danske virksomheder.



GEOGRAFISK FORDELING AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

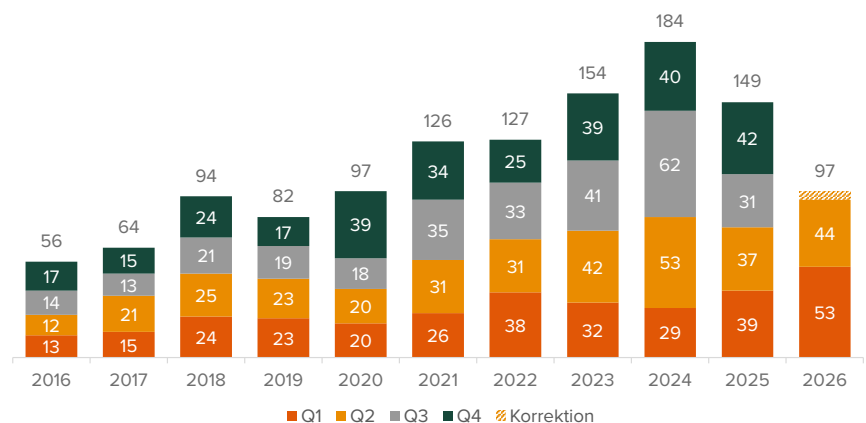
I andet kvartal 2026 kom 91% af de udenlandske købere fra Europa, heraf 60% fra de nordiske lande. 7% af køberne kom fra Nordamerika og 1% fra Asien og Australien.

I 2025 så fordelingen således ud: Europa (87%), Nordamerika (9%) og Asien og Australien (4%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder opkøbte 44* udenlandske virksomheder i løbet af andet kvartal 2026. Dette svarer til et fald på 17% i forhold til seneste kvartal (første kvartal 2026) og en stigning på 19% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025).

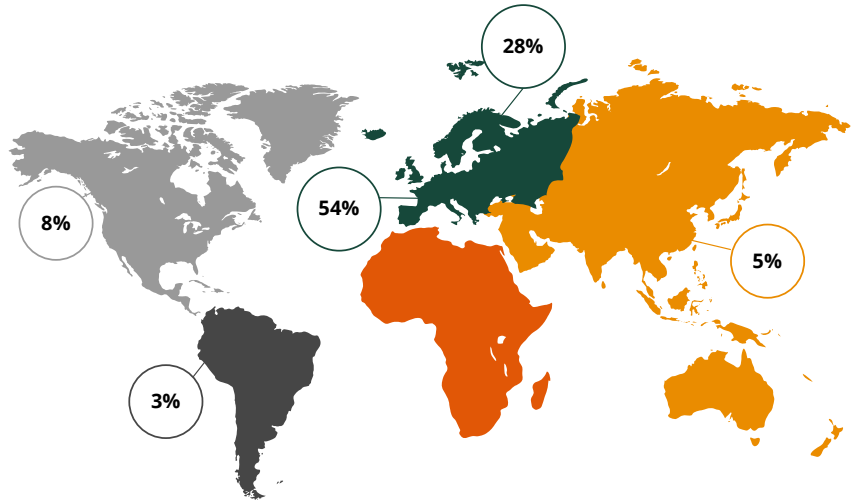


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 5

GEOGRAFISK FORDELING AF DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

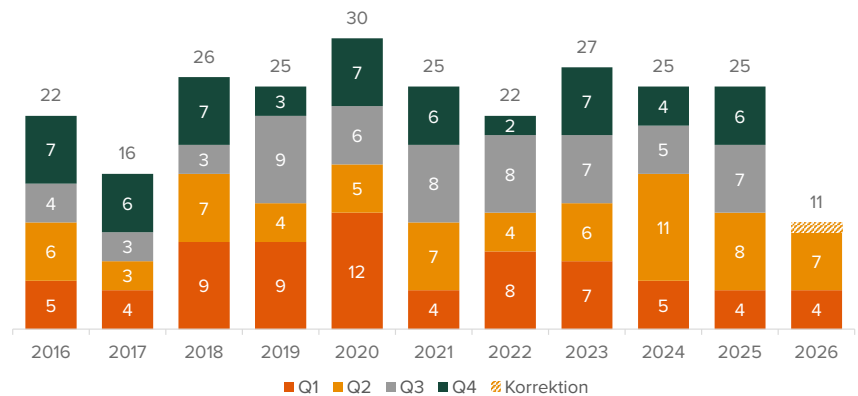
I andet kvartal 2026 fandt 82% af alle danske opkøb sted i Europa, heraf 28% i de nordiske lande. 8% af opkøbene var i Nordamerika, 5% i Asien og Australien, 3% i Sydamerika og 3% i Afrika.

I 2025 så fordelingen ud som følger: Europa (81%), herunder (26%) i de nordiske lande, Nordamerika (13%), Asien og Australien (4%), Sydamerika (1%) og (1%) i Afrika.



DANSKE VIRKSOMHEDERS SALG AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDER

I andet kvartal 2026 solgte danske virksomheder 7* udenlandske virksomheder, hvilket er en stigning i forhold til det seneste kvartal (første kvartal 2026) og på niveau med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025).



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1

Danske virksomheders strategiske opkøb i udlandet i andet kvartal 2026

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Leo Pharma AS**
har købt Replay Therapeutics
- **COWI A/S**
har købt PUNCH Consulting Engineers
- **Arla Foods amba**
har købt Brancourts Group
- **ISS A/S**
har købt TomaGruppen AS
- **Rockwool A/S**
har købt ScanArc Plasma Technologies AB



Danske virksomheder fastholder en høj opkøbsaktivitet i udlandet i andet kvartal 2026.

A man with short brown hair and a beard, wearing a white button-down shirt, is looking down and slightly to his right. He is in an office environment with blurred computer monitors and office furniture in the background.

Kapitel 3 M&A-markedet i Europa



Aktivitetsniveauet på det europæiske M&A-marked i andet kvartal 2026 er fortsat højere end i 2025 og bekræfter den positive udvikling, som indledte året.

M&A-markedet i Europa

Det europæiske M&A-marked fortsætter den positive udvikling i andet kvartal 2026

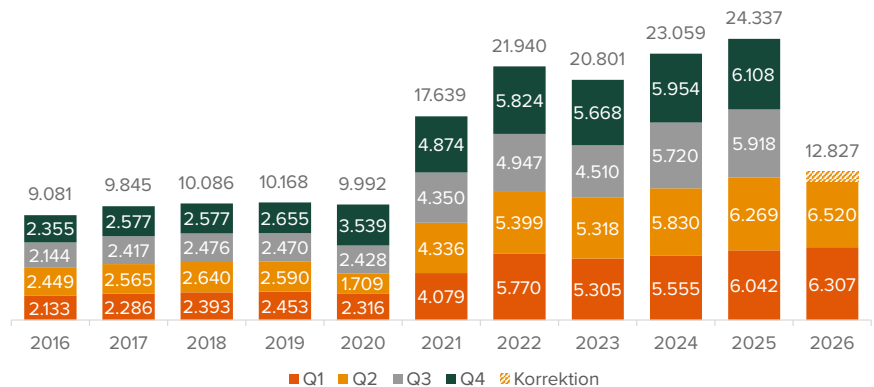
Det europæiske M&A-marked fastholdt et højt aktivitetsniveau i andet kvartal 2026 og byggede videre på det positive momentum fra årets begyndelse. Det samlede antal transaktioner steg med 3% sammenlignet med foregående kvartal (første kvartal 2026) og med 4% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025). Aktiviteten er dermed fortsat på et historisk højt niveau trods vedvarende makroøkonomiske og geopolitiske usikkerheder. Europæiske virksomheders opkøb uden for Europa viste ligeledes et robust niveau. Aktiviteten steg med 9% sammenlignet med samme kvartal sidste år, om end den faldt med 6% sammenlignet med det stærke første kvartal 2026. Dette peger på, at europæiske virksomheder fortsat søger vækstmuligheder internationalt, på trods af at investeringsbeslutninger påvirkes af et mere komplekst geopolitisk og økonomisk landskab.

Samlet set viser M&A-markedet i Europa fortsat et højt aktivitetsniveau, selvom geopolitiske spændinger og øvrige usikkerhedsfaktorer fortsat præger markedet. Trods det robuste transaktionsmarked er der fortsat usikkerhed knyttet til den globale økonomiske udvikling, handelspolitiske forhold og den geopolitiske situation, og det er endnu for tidligt at vurdere den fulde effekt på M&A-markedet.

ALLE TRANSAKTIONER I EUROPA

Alle transaktioner i Europa inkluderer transaktioner med et europæisk target, sælger eller køber. Der har været i alt 6.520* europæiske transaktioner i andet kvartal 2026.

Udviklingen viser en stigning på 3% sammenlignet med seneste kvartal (første kvartal 2026) og en stigning på 4% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025).

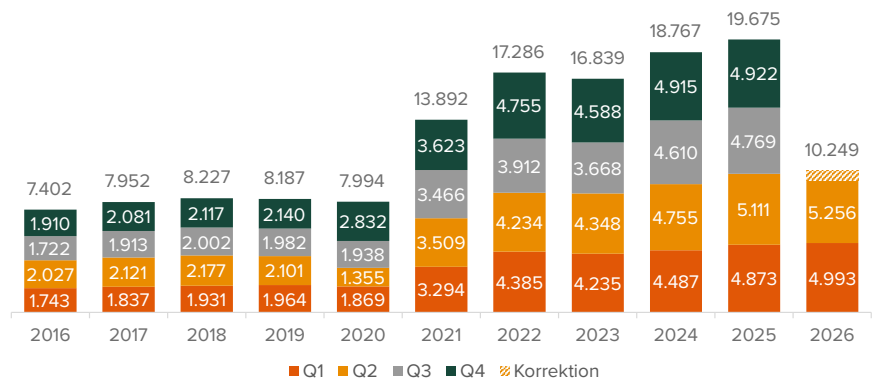


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 811

SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Salg af europæiske virksomheder omfatter europæiske targets erhvervet af købere fra alle lande. I andet kvartal 2026 blev 5.256* europæiske virksomheder opkøbt.

Udviklingen viser en stigning på 5% i forhold til første kvartal 2026 og en stigning på 3% sammenlignet med andet kvartal 2025.

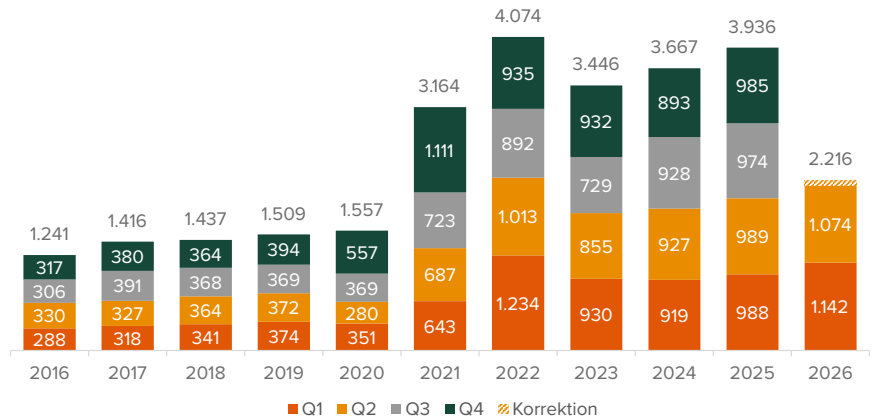


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 712

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS OPKØB UDEN FOR EUROPA

Europæiske virksomheder har opkøbt 1.074* virksomheder uden for Europa i løbet af andet kvartal 2026.

Aktiviteten er 6% lavere end niveauet for det seneste kvartal (første kvartal 2026) og 9% højere end niveauet for samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025).

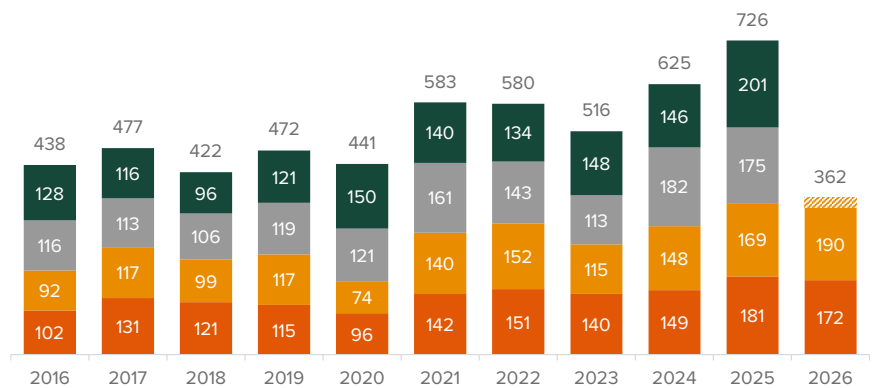


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 76

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS SALG AF IKKE-EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Europæiske virksomheder har solgt 190* virksomheder uden for Europa i løbet af andet kvartal 2026.

Sammenlignet med foregående kvartal (første kvartal 2026) er aktiviteten steget med 10%. Ligeledes ses en stigning på 12% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2025), hvilket fortsat indikerer et relativt højt aktivitetsniveau.



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 23



A close-up, low-angle shot of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The laptop is open and sits on a light-colored wooden desk. In the foreground, a silver pen lies horizontally on the desk. The background is blurred, showing a person's arm and some indistinct shapes, suggesting an office or study environment. The lighting is warm and soft, creating a focused and professional atmosphere.

Kapitel 4 **Metodik**



Metodik

Tidspunktet for transaktionen er defineret som annonceringsdatoen. Transaktioner er ikke inkluderet, hvis et bud efterfølgende udløber eller trækkes tilbage.

Analysen af det danske M&A-marked omfatter både salg af danske virksomheder, danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder, danske virksomheders frasalg af udenlandske virksomheder samt udenlandske virksomheders opkøb i Danmark.

Analysen omfatter sammenligning af salg af europæiske virksomheder, europæiske virksomheders opkøb af virksomheder uden for Europa samt europæiske virksomheders frasalg af ikke-europæiske virksomheder.

Den gældende analyse omfatter revierede data for perioden 1. april til 30. juni 2026.

Der er tilføjet en korrektion for antallet af endnu ikke registrerede transaktioner til data fra andet kvartal 2026 baseret på historiske erfaringer.

Kriterier for de brugte data

De inkluderede transaktioner er baseret på Mergermarkets kriterier for både størrelse og værdi.

Danmark

Mindst én af de involverede parter skal være dansk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

Mindst én af de involverede parter skal være europæisk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

- | | |
|-----------------------|------------------|
| – Albanien | – Litauen |
| – Andorra | – Luxembourg |
| – Armenien | – Makedonien |
| – Aserbajdsjan | – Malta |
| – Belgien | – Moldova |
| – Bosnien-Hercegovina | – Monaco |
| – Bulgarien | – Montenegro |
| – Cypern | – Norge |
| – Danmark | – Polen |
| – Estland | – Portugal |
| – Færøerne | – Rumænien |
| – Finland | – Rusland |
| – Frankrig | – San Marino |
| – Georgien | – Schweiz |
| – Gibraltar | – Serbien |
| – Grækenland | – Slovakiet |
| – Grønland | – Slovenien |
| – Holland | – Spanien |
| – Hviderusland | – Sverige |
| – Irland | – Storbritannien |
| – Island | – Tjekkiet |
| – Isle of Man | – Tyrkiet |
| – Italien | – Tyskland |
| – Kanaløerne | – Ukraine |
| – Kroatien | – Ungarn |
| – Letland | – Østrig |
| – Liechtenstein | |

A middle-aged man with short, light brown hair and glasses is smiling warmly. He is wearing a dark grey checkered blazer over a light blue button-down shirt. He is seated at a light-colored wooden table, holding a black pen over an open notebook. In the foreground, the back of a person's head with blonde hair is visible on the left, and the shoulder and arm of another person in a dark blue suit are on the right. The background is a bright, out-of-focus office space with large windows showing a building exterior.

Kapitel 5 **Værdien af den gode rådgivning**



“

Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.



Vi sætter stor pris på den enestående støtte fra Beierholm Corporate Finance, som sikrede, at vores interesser altid var i fokus gennem hele salgsprocessen. Deres dybe brancheekspertise og internationale køberadgang var afgørende for, at denne transaktion blev en succes.

Søren Knudsen,
CEO & ejer – LM Gruppen



Vi er yderst tilfredse med hjælpen fra Beierholm Corporate Finance. Vi ville aldrig have været i stand til at gennemføre transaktionen uden deres hjælp.

Peder Nørgaard,
adm. direktør – BV Teknik



Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

Claus Christensen,
bestyrelsesformand – Perfion



Beierholm Corporate Finance har været en enorm hjælp for ejerne og organisationen igennem en meget kompleks og krævende proces.

Morten Glenthøj
Sindal Biogas

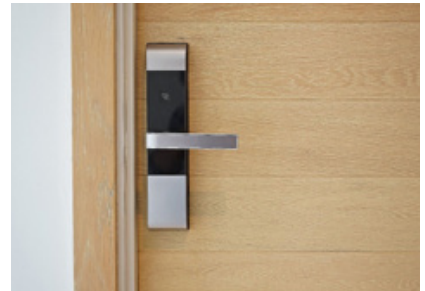


Med Beierholm Corporate Finance ombord var det som at have vores eget SWAT-team til at lede alle aspekter af transaktionen fra indledende forberedelse til endelige forhandlinger. Teamet gav os mulighed for at fokusere på at drive forretningen, samtidig med at vi sikrede en attraktiv aftale for aktionærerne og en stærk platform til at understøtte virksomhedens vækst – vi er yderst tilfredse med resultatet.

Lars Friis,
CEO & ejer – ESMILEY

Dan Group Alarm Syd er blevet solgt til Varna Security

Case | Services



Dan Group Alarm Syd, en førende fuldservice-udbyder af abonnementsbaserede alarm- og sikringsløsninger til erhvervskunder, er blevet solgt til Varna Security ("Varna"), en nyetableret nordisk sikringsplatform med kapitalfonden Triton Partners ("Triton") i ryggen. Beierholm Corporate Finance har rådgivet ejerne i salgsprocessen.

Dan Group Alarm Syd med hovedkontor i Næstved leverer samlede alarm- og sikringsløsninger inden for installation, overvågning, service og vedligehold. Virksomheden fungerer som ét samlet kontaktpunkt for kunder på tværs af kommercielle, industrielle og offentlige sektorer, og har opbygget en stærk markedsposition båret af langvarige kunderelationer og en skalerbar, abonnementsbaseret forretningsmodel.

Varna Security er en ny nordisk koncern inden for perimetersikring og teknisk sikring, etableret af kapitalfonden Triton gennem opkøbet af seks specialiserede udbydere i Danmark og

Sverige, herunder Dan Group Alarm Syd. Som en del af Varna fortsætter Dan Group Alarm Syd som selvstændig enhed med sin iværksætterkultur og nære kunderelationer i behold, samtidig med at selskabet får adgang til kapital, ressourcer og strategisk støtte til at accelerere væksten.

Triton er en førende europæisk mid-marked-kapitalfond med betydelig erfaring i at opbygge decentrale installations- og infrastrukturplatforme i Nordeuropa. Med Varna fortsætter Triton sin strategi om at indgå partnerskaber med stærke lokale iværksættere og bygge skalerbare, markedsledende koncerner inden for kritiske serviceområder.

Med transaktionen indtræder Dan Group Alarm Syd i et nyt partnerskab, der positionerer selskabet til den næste fase af sin vækst.



Sikring er en vigtig sektor for Beierholm Corporate Finance, og handlen kommer i forlængelse af flere nyligt gennemførte transaktioner, blandt andet salget af KIBO Sikring og Unitek. Transaktionen understreger den stærke investorinteresse for sikringsvirksomheder af høj kvalitet, og vi forventer fortsat konsolidering på tværs af det nordiske og europæiske sikringsmarked, drevet af både strategiske købere og kapitalfonde.

Kim Harpøth Jespersen, Managing Partner,
Beierholm Corporate Finance

Udfordring

Ejeren af Dan Group Alarm Syd stod over for en vigtig strategisk beslutning om selskabets fremtidige ejerskab. Med en stærk markedsposition ønskede ejeren at finde en ny majoritetsejer, der kunne sikre kontinuitet, understøtte den fortsatte vækst og samtidig bevare virksomhedens kultur, medarbejdere og kunderelationer. Det var afgørende at få tilknyttet en rådgiver, der kunne skabe overblik, fastholde momentum og sikre et smidigt forløb, som gav ejeren det bedst mulige beslutningsgrundlag.

Løsning

Beierholm Corporate Finances rolle omfattede at positionere selskabet optimalt over for markedet og tilrettelægge en konkurrencepræget salgsproces, der bragte flere relevante købere i spil og skabte det rette forhandlingsmomentum. Hertil rådgivning om transaktionsstruktur og vilkår, koordinering af due diligence-processen samt direkte forhandling med Varna og Triton om både pris og vilkår.

Resultat

Transaktionen blev gennemført med Varna Security, ejet af Triton Partners, som ny majoritetsejer af Dan Group Alarm Syd. Aftalen sikrer en stærk platform for selskabets videre udvikling, samtidig med at virksomhedens kultur, kompetencer og centrale relationer bevares.

Infra Group køber MSE Entreprise og styrker sin position i Danmark

Case | Construction & Engineering Services



Infra Group, der ejes af PAI Partners, ICG, Andera Partners og selskabets ledelse, har erhvervet MSE Entreprise, en dansk infrastrukturentreprenør specialiseret i anlægs- og forsyningsopgaver. Opkøbet er endnu et skridt i Infra Groups ekspansion i Danmark.

MSE Entreprise har hovedkontor i Nørre Alslev og leverer løsninger af høj kvalitet inden for anlægs- og forsyningsinfrastruktur. Kerneydelserne omfatter kloak og dræn, fjernvarme,

jordrensning og jordarbejde. Virksomheden er anerkendt for sin driftsmæssige styrke, en omfattende maskinpark og et vedvarende fokus på ESG, hvor sikkerhed og bæredygtighed indgår i alle projekter.

Infra Group har hovedkontor i Temse i Belgien og er en førende multidisciplinær koncern specialiseret i underjordisk og overjordisk infrastruktur. Koncernen opererer i flere europæiske lande og genererer en omsætning på over 1,7 milliarder euro. Infra Group arbejder bl.a. inden for jordarbejde samt etablering, opgradering og

vedligeholdelse af distributions- og transportnetværk til elektricitet, telekommunikation/IT og data, vand, væsker og gasser.

Opkøbet understøtter Infra Groups strategiske ambition om at styrke positionen som en førende europæisk aktør inden for infrastrukturservice og samtidig accelerere væksten i Norden.

Beierholm Corporate Finance har rådgivet Infra Group i forbindelse med transaktionen.



Vi er glade for at byde MSE Entreprise velkommen i Infra Group. Deres stærke omdømme og dokumenterede erfaring inden for anlæg og forsyningservice supplerer vores kompetencer, og sammen ser vi frem til at levere endnu bedre løsninger til kunder i hele Danmark.

Tom Vendelmans,
CEO, Infra Group



Vi er meget tilfredse med at have gennemført denne strategisk vigtige transaktion. MSE Entreprises stærke omdømme og kompetencer inden for anlæg og forsyningsservice vil understøtte Infra Groups fortsatte vækst i Norden. Vi ser frem til at følge dem fremover.

Daniel Sand, Partner,
Beierholm Corporate Finance

Udfordring

Infra Group ønskede at styrke sine aktiviteter i Danmark som led i koncernens ambition om at accelerere væksten i Norden. Dette krævede identifikation af en virksomhed med stærke kompetencer inden for anlægs- og forsyningsinfrastruktur, en solid markedsposition og stærke driftsmæssige kompetencer.

Løsning

Beierholm Corporate Finance rådgav Infra Group gennem hele processen, fra at have identificeret MSE Entreprise som et relevant opkøbsmål, til forhandling, due diligence og gennemførelse af transaktionen. MSE Entreprise blev identificeret som en stærk partner med veldokumenterede kompetencer inden for anlægs- og forsyningsarbejde samt en veletableret position i det danske marked.

Resultat

Gennem opkøbet af MSE Entreprise styrker Infra Group sin tilstedeværelse i Danmark og tilføjer yderligere kompetencer inden for anlægs- og forsyningsinfrastruktur. Transaktionen styrker Infra Groups position i Danmark og understøtter den fortsatte udvikling af koncernens nordiske forretning.



Værdien af den gode rådgivning

Hos Beierholm Corporate Finance forstår vi de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor. Vi tager hånd om hele processen ved at sammensætte et skræddersyet team af erfarne specialister, der fører dig og din virksomhed trygt i mål. Vi har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Vil du vide mere om, hvordan en transaktions-rådgiver hos Beierholm kan hjælpe dig, og hvilke muligheder for rådgivning og sparring vi tilbyder? Så står vi altid klar til en indledende snak om din situation og dine behov.

Kontakt os, så vi sammen kan drøfte markedet for transaktioner inden for din branche generelt og mulighederne for din virksomhed specifikt.

Book et uforpligtende møde

Services



SALG

Vi sikrer adgang til de mest attraktive købere

At sælge en virksomhed er en proces med mange overvejelser. Når tiden er inde, står vi ved vores kunders side, klar til at rådgive dem igennem hele processen.

Vi optimerer mulighederne ved at eksekvere via vores lokale tilstedeværelse globalt. På den måde finder vi den helt rigtige køber og sikrer de bedste betingelser.



KØB

Vi identificerer de bedste købsmuligheder

Vækst eller diversificering via opkøb kan sikre vores kunder adgang til nye markeder og strategiske konkurrencefordele.

Vores industriekspertise og globale tilstedeværelse giver adgang til et stort udvalg af targets til buy-and-build. Vi stiller skarpt på de bedste muligheder og forhandler den mest attraktive transaktion på plads.



VÆRDIANSÆTTELSE

Vi sørger for kortlægning af virksomhedens markedsværdi

Er der brug for kapital eller skal virksomheden sælges? Vi har stor erfaring med værdiansættelse af virksomheder.

Få rådgivning omkring, hvor meget virksomheden er værd og hvilke faktorer, der har størst betydning for værdien fremover. Vi gennemgår både tal, markedsmuligheder, synergier, tiltag og konkurrenceforhold.



SALGSMODNING

Vi maksimerer virksomhedens exitværdi

At sælge en virksomhed kræver forberedelse. Det vil ikke være muligt at maksimere en virksomheds exitværdi uden forudgående salgsmodning.

Med udgangspunkt i vores mange års erfaring hjælper vi vores kunder med at optimere forudsætningerne for en god handel og sikrer et resultat, der afspejler den sande værdi.



KAPITALTILFØRSEL & ECM

Vi sikrer adgang til betroede finansielle partnere

Styrket kapitalgrundlag kan gøre en virksomheds ekstraordinære potentiale til en realitet.

Vores vækstkapital- og ECM-eksperter rådgiver objektivt om den mest attraktive kapitalstruktur samt fremskaffelse af vækstkapital.



GÆLDSRÅDGIVNING

Vi identificerer de rette finansieringspartnere

At finansiere nye initiativer via lån kan skabe momentum i opbygningen af virksomheden – uden at opgive egenkapital og ejerskab.

Vores gældsrådgivere vejleder uafhængigt og objektivt omkring strategi, identificering af de rette långivere samt forhandling af vilkår, så de understøtter vores kunders vision.



DUE DILIGENCE SERVICE

Vi sørger for afklaring og vejledning

For at sikre en vellykket evaluering er det vigtigt at afdække og reducere risici ved virksomhedsoverdragelse.

Vi gennemfører due diligence, både fra køber- og sælgerperspektiv, så det endelige valg kan træffes på et så oplyst grundlag som overhovedet muligt.



KØBESUMSOPGØRELSE

Vi sikrer korrekt opgørelse af købesummen

I alle transaktioner vil købesumsopgørelsen være kompleks, og valg af den rigtige model vil have stor betydning.

Vi bruger vores erfaring fra et meget stort antal transaktioner til at finde den rigtige løsning og herved maksimere værdien.

Beierholm Corporate Finance

Har du spørgsmål til salg eller køb af virksomhed, er du altid velkommen til at kontakte en rådgiver fra Beierholm Corporate Finance.

Telefon +45 33 43 60 00
corporatefinance@beierholm.dk
beierholm.dk/bcf

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE