



M&A kvartalsstatistik

Danmark/Europa
Q4 2025

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE



Daniel Sand
Partner, Beierholm Corporate Finance
+45 30 27 76 67
dsd@beierholm.dk



Mikki Guldbæk Lassen
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 29 70 15 54
mgla@beierholm.dk



Introduktion

Beierholm Corporate Finance har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Som en del af Oaklins, kan vi med et globalt team af 850+ rådgivere i 40 lande altid levere den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af transaktions-services. Vi er kendetegnet ved at være en af de mest erfarne rådgivere i Danmark, og vi forstår de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor.

Vi har prøvet det meste før. Fra gazellevirksomheder, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejere, der overvejer salg eller står over for et generations-skifte.

Vi kender strategierne, der leder uden om faldgruberne. Spørgsmålene, der skaber resultater ved forhandlingsbordet. Og indsigterne, der leder til det rette match for dig og din virksomhed. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Beskrivelse af rapporten

Beierholm Corporate Finance udgiver kvartalsvis en M&A-rapport. I rapporten kan man læse om de nøglefaktorer, der former det danske og europæiske M&A-marked.

Rapporten har til formål at forklare og kortlægge bevægelserne i markedet, identificere tendenser og gennemgå fordelingen af transaktioner på tværs af sektorer og kategorier af købere. Rapporten er baseret på data fra Mergermarket og analyseres ud fra veletablerede kriterier for udarbejdelsen af rapporten.

- Kapitel 1
Højdepunkter
- Kapitel 2
M&A-markedet i Danmark
- Kapitel 3
M&A-markedet i Europa
- Kapitel 4
Metodik
- Kapitel 5
Værdien af den gode rådgivning

”

Igennem de seneste årtier har vi med vores kvartalsstatistik taget temperaturen på det danske og europæiske M&A-marked. Rapporten analyserer data og funderes i vores ekspertise og erfaring som rådgiver i både danske og udenlandske transaktioner.

– Daniel Sand, Partner,
Beierholm Corporate Finance

Kapitel 1

Højdepunkter



Højdepunkter

Det danske og europæiske M&A-marked demonstrerer et fortsat højt niveau, trods mindre tilbagegang i aktiviteten sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024).

I Danmark indikerer antallet af solgte virksomheder i fjerde kvartal 2025 en fortsat appetit for M&A-transaktioner. Aktiviteten i fjerde kvartal 2025 afspejler stabilitet i M&A-markedet, hvor salget af danske virksomheder er på niveau med sidste kvartal (tredje kvartal 2025), men ligger under niveauet for fjerde kvartal 2024. Det samlede transaktionsniveau i Danmark oplever en lille stigning siden sidste kvartal (tredje kvartal 2025), men er på et lavere niveau end fjerde kvartal 2024.

Det samlede antal af transaktioner på det europæiske M&A-marked er på et lidt højere niveau end sidste kvartal (tredje kvartal 2025) og viser fortsat robusthed i markedet.

Fordelingen af finansielle og strategiske købere af alle danske transaktioner i 2025 følger samme mønster som i 2024, og finansielle købere udgør 31% af alle købere. Denne stabilitet i fordelingen indikerer, at de finansielle købere fortsat er meget aktive, trods den aktuelle geopolitiske usikkerhed.

151 danske virksomheder solgt i fjerde kvartal 2025

Fald på 9% i forhold til samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024)

4.871 europæiske virksomheder solgt i fjerde kvartal 2025

Fald på 1% i forhold til samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024)

Finansielle kontra strategiske købere

Finansielle købere udgør 31% af alle danske transaktioner i 2025



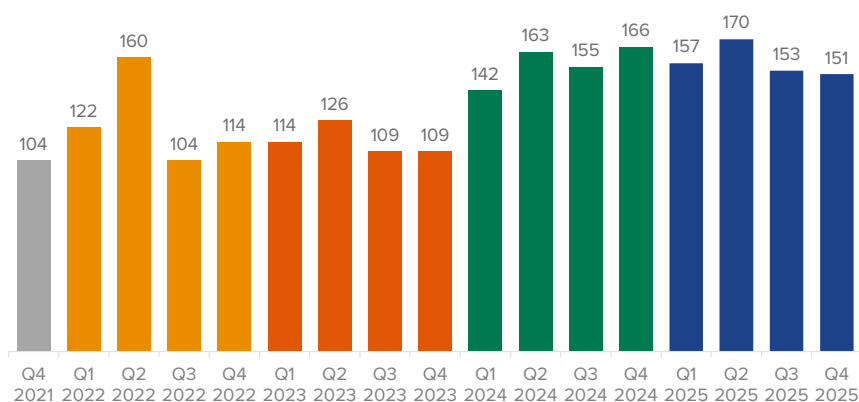
Samlet set udviser det danske og europæiske M&A-marked en stabil udvikling i 2025.

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte danske virksomheder udgjorde 151 i fjerde kvartal 2025.

Udviklingen viser et fald på 1% sammenlignet med tredje kvartal 2025 og er på et lavere niveau end samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024).

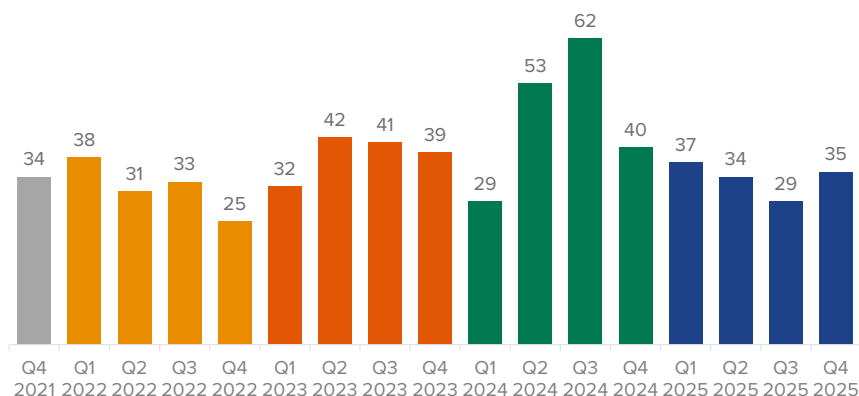
Ca. 44% af de danske virksomheder solgt i fjerde kvartal 2025 blev opkøbt af internationale købere.



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder gennemførte 35 opkøb i udlandet i fjerde kvartal 2025, hvilket er en anelse højere end sidste kvartal (tredje kvartal 2025) og lavere end samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024).

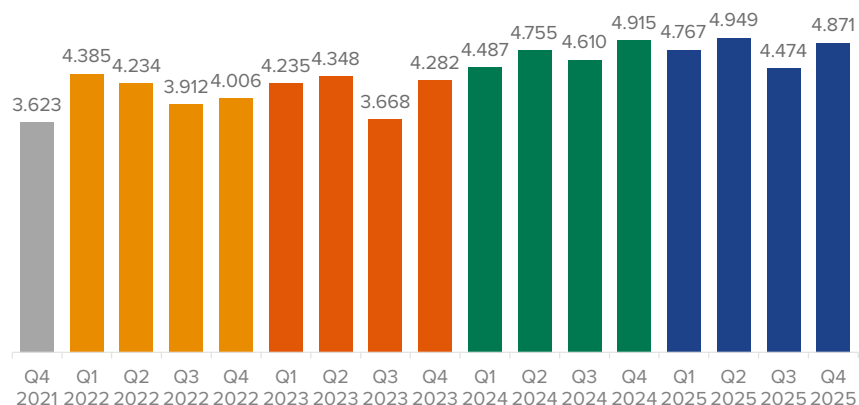
19% af de danske opkøb var uden for Europa, hvilket indikerer en relativt større appetit på vækst gennem opkøb i geografisk fjerntliggende områder, da 16% i 2024 var ikke-europæisk.



SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte europæiske virksomheder udgjorde 4.871 i fjerde kvartal 2025.

Udviklingen viser en stigning på 9% i forhold til sidste kvartal (tredje kvartal 2025) og et fald på 1% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024).





Kapitel 2 M&A-markedet i Danmark



Salget af danske virksomheder i 2025
ligger på niveau med rekordåret 2024.

M&A-markedet i Danmark

2025 tangerer rekordår for salget af danske virksomheder

Aktivitetsniveauet på det danske M&A-marked i fjerde kvartal 2025 indikerer fortsat robusthed, særligt drevet af et salgsniveau, der tangerer rekordåret 2024. Samlet set viser det, at det hjemlige marked er præget af stabilitet, hvor aktivitetsniveauet sammenlignet med sidste kvartal (tredje kvartal 2025) er steget med 2%, trods et fald på 9% i forhold til fjerde kvartal 2024. En nedgang i danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder har medført, at det totale aktivitetsniveau for 2025 er lidt under 2024, hvilket kan være drevet af, at geopolitiske spændinger samt øvrige usikkerheder har påvirket danske virksomheders M&A-aktivitet i udlandet. Det samlede aktivitetsniveau forbliver dog højt, hvilket understøtter markedets stabilitet.

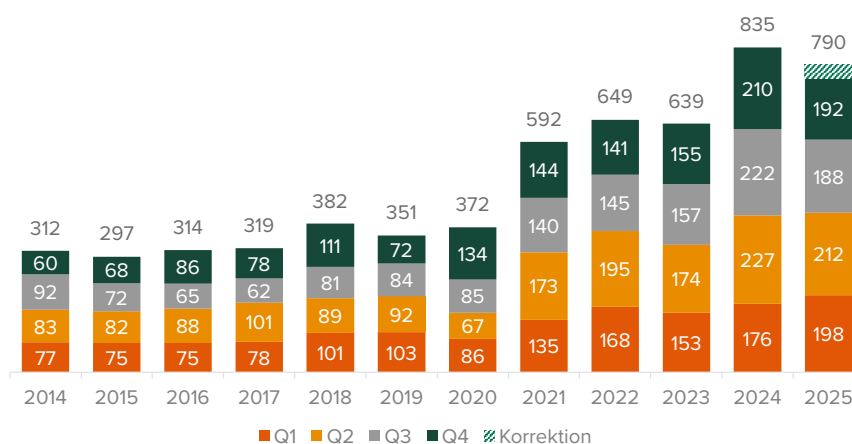
Blandt de opkøbte danske virksomheder i 2025 var særligt service-, teknologi- og industrisektoren aktive og stod for samlet 63% af de 603 registrerede transaktioner.

De finansielle køberes appetit er uændret, idet de udgør 31% af alle købere, hvilket er på niveau med 2024.

ALLE TRANSAKTIONER I DANMARK

Alle transaktioner i Danmark omfatter transaktioner med et dansk target, sælger eller køber. Der har været i alt 192* transaktioner i Danmark i fjerde kvartal 2025.

Dette er et fald på 9% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024) og en mindre stigning på 2% i forhold til det seneste kvartal (tredje kvartal 2025).

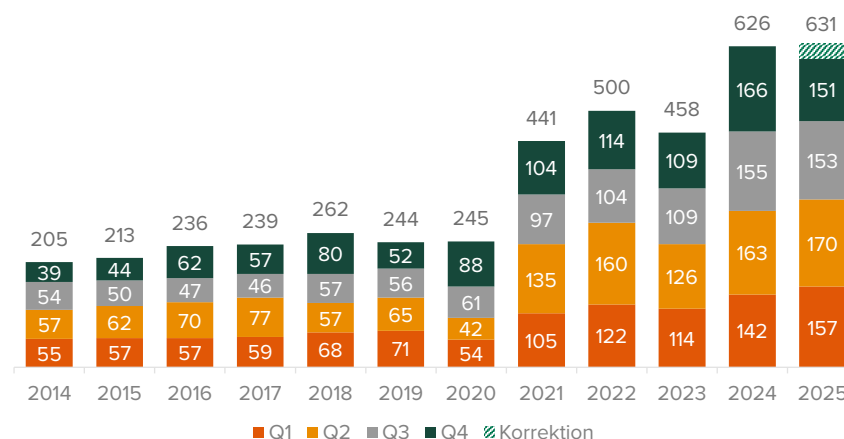


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 35

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Salg af danske virksomheder omfatter transaktioner med et dansk target og købere fra alle lande. 151* danske virksomheder er blevet opkøbt i løbet af fjerde kvartal 2025.

Dette er et fald på 9% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024) og er omtrent på niveau med det seneste kvartal (tredje kvartal 2025).

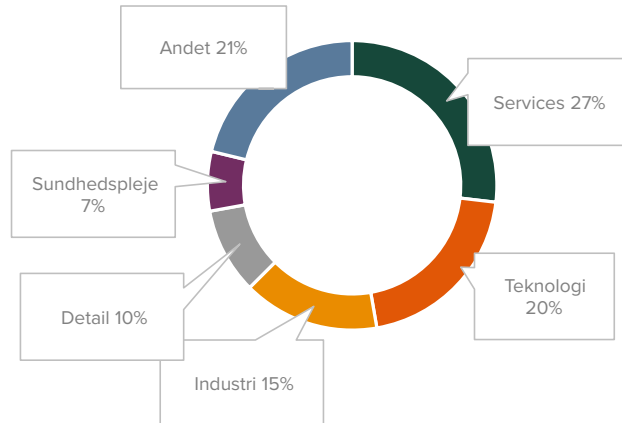


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 28

SEKTORDISTRIBUTION / TOP 5

Blandt de 603 registrerede opkøb af danske virksomheder i 2025 var 79% af disse transaktioner fordelt på fem sektorer. Services, teknologi og industri er på niveau med fordelingen i 2024.

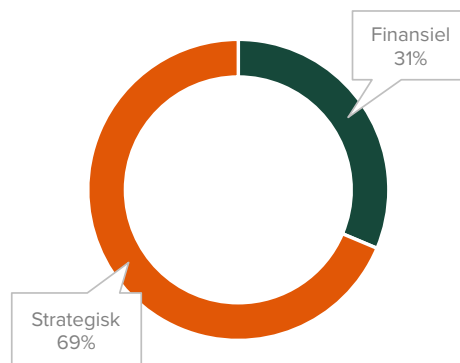
Til sammenligning så fordelingen af top 5 sektorer, der udgjorde 75% af alle transaktioner, således ud i 2024 (helt år): Services (23%), Teknologi (19%), Industri (15%), Detail (11%), Sundhedspleje (7%).



KØBERTYPER

Køberne bag danske virksomheds-transaktioner var primært strategiske aktører, der stod for 69% af alle opkøb i 2025. De resterende 31% af køberne er klassificeret som finansielle.

Dette er på niveau med fordelingen for 2024: Strategisk (69%) og Finansiell (31%).



Danske virksomheder opkøbt af udenlandske, strategiske købere i fjerde kvartal 2025

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Fjord Defence Group ASA**
har købt Scanfiber Composites A/S
- **APA Industries Inc**
har købt Triscan A/S
- **ABG Sundal Collier Holding ASA**
har købt FIH Partners A/S
- **Live Nation Entertainment Inc**
har købt Royal Arena (CPH Arena A/S)
- **Juicy Group NV**
har købt Frankly Juice A/S

Aktivitet hos kapitalfonde og andre finansielle investorer i Danmark i fjerde kvartal 2025

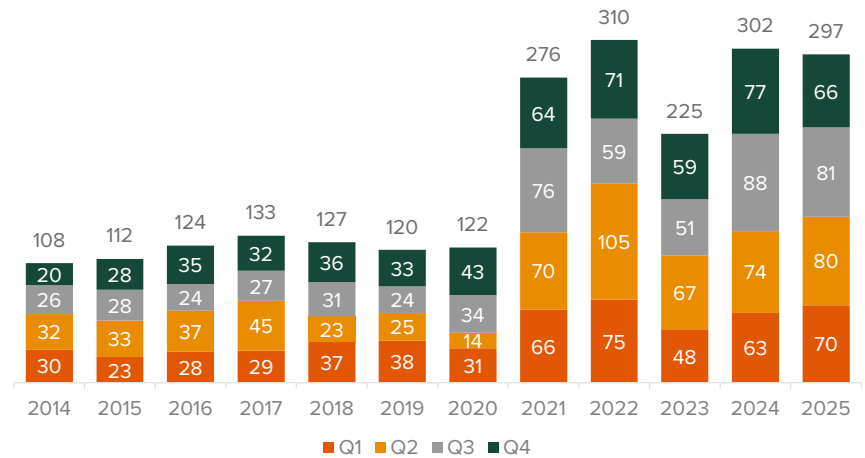
(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Impilo AB**
har købt Oticon Medical A/S
- **BU Bregal Unternehmerkapital GmbH**
har købt Unicon A/S
- **Nordic Capital AB**
har købt Evosep ApS
- **VIA Equity A/S**
har købt Driversnote ApS
- **Dansk Ejerkapital A/S**
har købt TestaViva DK ApS

UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

I fjerde kvartal 2025 blev 66 danske virksomheder solgt til udenlandske købere. Dette niveau er lavere end samme kvartal i 2024 og 2022, men højere end 2023.

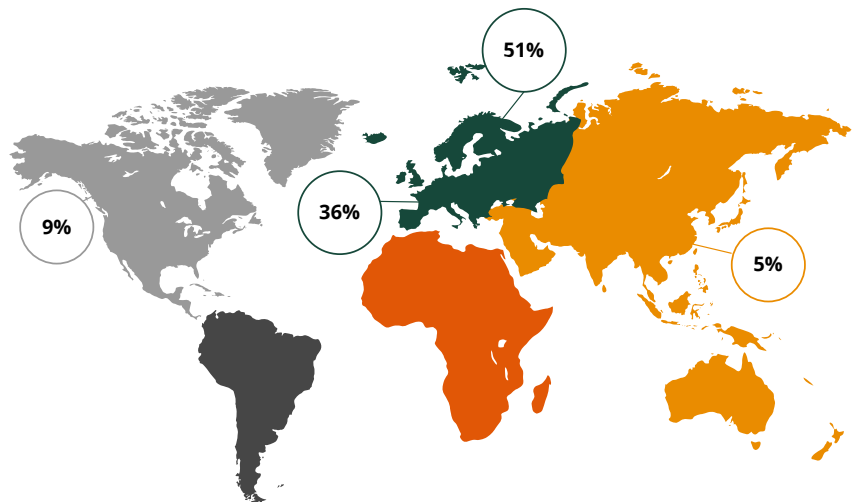
For 2025 som helhed forsætter aktiviteten på det høje niveau, som har været observeret i de foregående år, trods den globale usikkerhed.



GEOGRAFISK FORDELING AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

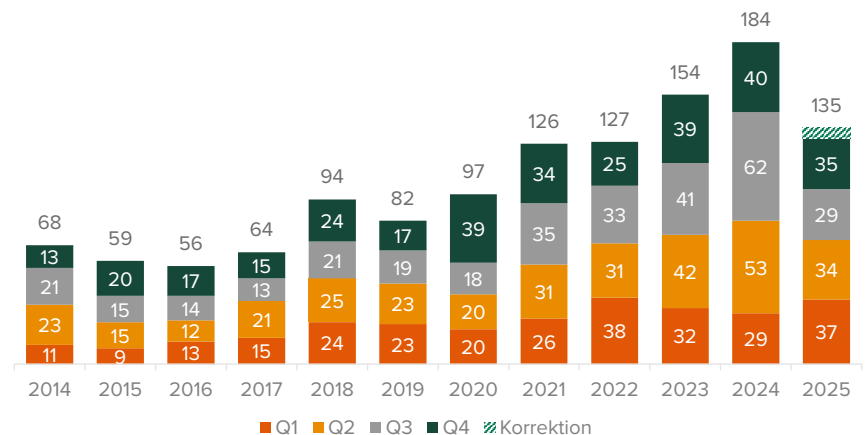
I 2025 kom 86% af de udenlandske købere fra Europa, heriblandt 51% fra de nordiske lande. 9% af køberne kom fra Nordamerika og 5% fra Asien og Australien.

I 2024 så fordelingen således ud: Europa (80%), Nordamerika (13%) og Asien og Australien (7%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder opkøbte 35* udenlandske virksomheder i løbet af fjerde kvartal 2025. For 2025 som helhed, er det en nedgang på 27% sammenlignet med rekordåret 2024.

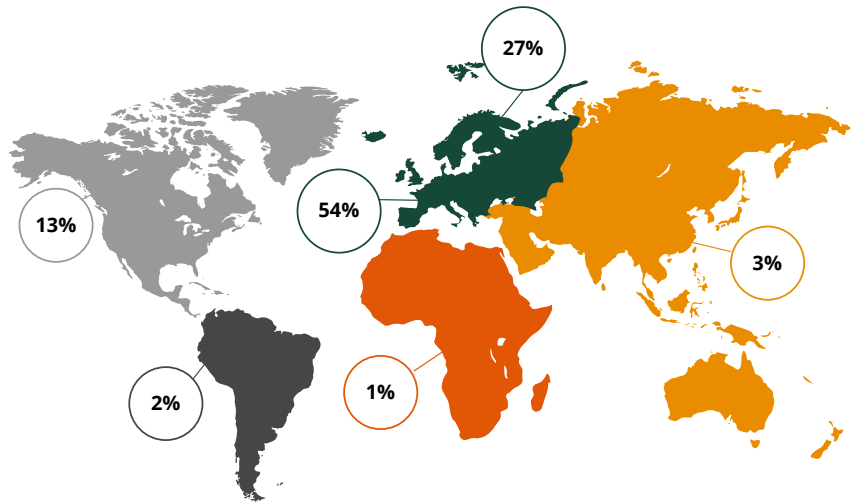


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 6

GEOGRAFISK FORDELING AF DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

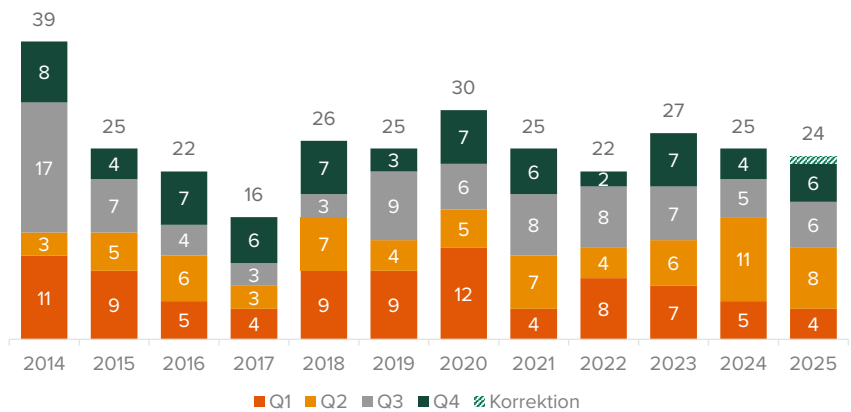
I 2025 var 81% af alle danske opkøb i Europa, heraf 27% i de nordiske lande. 13% af opkøbene var i Nordamerika, 3% i Asien og Australien, 2% i Sydamerika og 1% i Afrika.

I 2024 så fordelingen ud som følger: Europa (84%), herunder (41%) i de nordiske lande, Nordamerika (10%), Asien og Australien (4%) og (2%) i Sydamerika.



DANSKE VIRKSOMHEDERS SALG AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDER

I fjerde kvartal 2025 solgte danske virksomheder 6* udenlandske virksomheder, hvilket er på niveau med det seneste kvartal (tredje kvartal 2025) og samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024). Året som helhed er på niveau med 2024.



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1

Danske virksomheders strategiske opkøb i udlandet i fjerde kvartal 2025

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Novo Nordisk A/S**
har købt Akero Therapeutics Inc
- **Danfoss A/S**
har købt Hydro Holding SpA
- **ISS A/S**
har købt Franye Klimatechnik GmbH
- **Terma A/S**
har købt Operational Solutions Ltd
- **Omnidocs A/S**
har købt Officeatwork AG



Trods et stabilt niveau i danske virksomheders opkøb i udlandet i fjerde kvartal 2025, nåede årets opkøbsaktivitet ikke det høje niveau fra 2024.

A man with short brown hair and a beard, wearing a white button-down shirt, is looking down and slightly to his right. He is in an office environment with blurred computer monitors and office furniture in the background. The lighting is soft and indoor.

Kapitel 3 M&A-markedet i Europa



Aktivitetsniveauet på det europæiske M&A-marked i fjerde kvartal 2025 er på et højere niveau end tredje kvartal og afspejler 2025 som et stærkt år.

M&A-markedet i Europa

2025 blev endnu et stærkt år for det europæiske M&A-marked

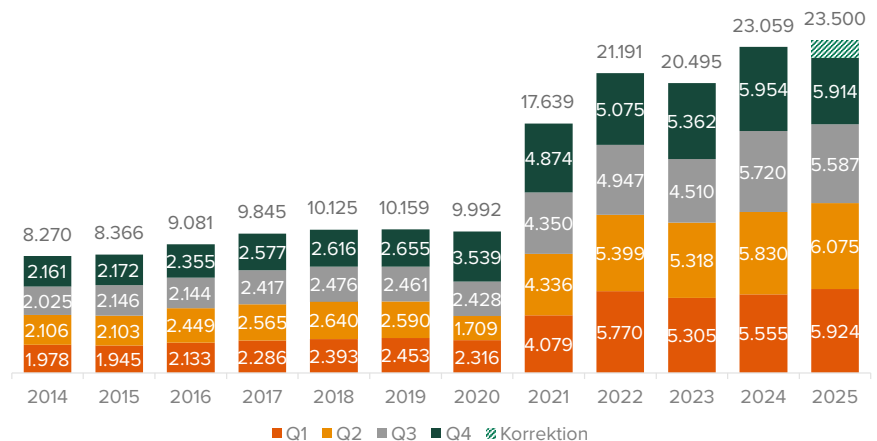
Det europæiske M&A-marked oplevede en lille stigning i aktivitetsniveauet i fjerde kvartal 2025, på trods af vedvarende geopolitiske spændinger og andre usikkerhedsfaktorer, der har præget markedet gennem året. Transaktionsvolumen steg med 6% sammenlignet med foregående kvartal (tredje kvartal 2025), men er faldet 1% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024). Interessen for opkøb uden for Europa blandt europæiske virksomheder fremstår fortsat solid, men oplever fald på 9% i forhold til sidste kvartal (tredje kvartal 2025) og et fald på 3% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024).

På trods af den usikkerhed, der har præget året som følge af geopolitiske forhold, markerer det europæiske marked et stærkt år.

ALLE TRANSAKTIONER I EUROPA

Alle transaktioner i Europa inkluderer transaktioner med et europæisk target, sælger eller køber. Der har været i alt 5.914* europæiske transaktioner i fjerde kvartal 2025.

Udviklingen viser en stigning på 6% sammenlignet med seneste kvartal (tredje kvartal 2025) og et fald på 1% siden samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024).

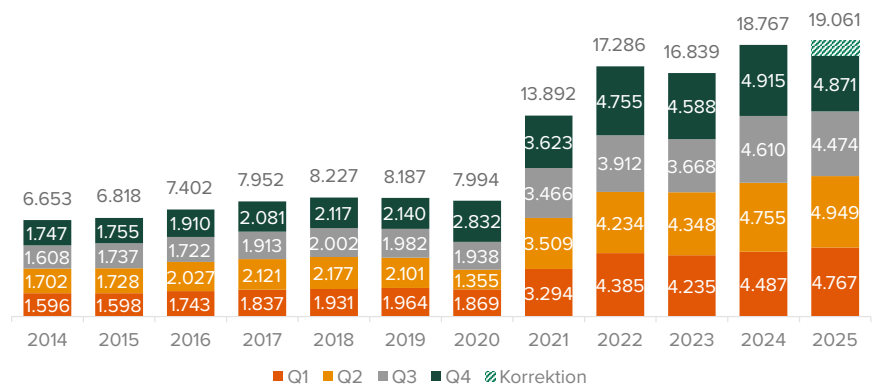


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1.182

SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Salg af europæiske virksomheder omfatter europæiske targets erhvervet af købere fra alle lande. I fjerde kvartal 2025 blev 4.871* europæiske virksomheder opkøbt.

Udviklingen viser en stigning på 9% i forhold til tredje kvartal 2025 og et fald på 1% sammenlignet med fjerde kvartal 2024.

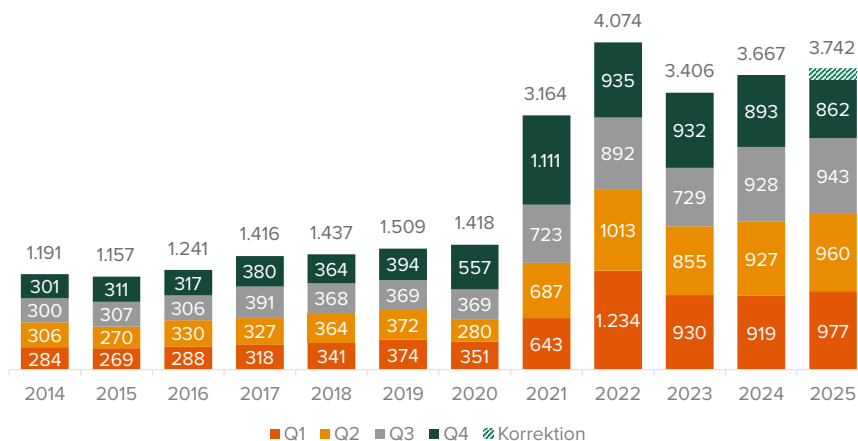


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1.036

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS OPKØB UDEN FOR EUROPA

Europæiske virksomheder har opkøbt 862* virksomheder uden for Europa i løbet af fjerde kvartal 2025.

Aktiviteten er 9% lavere end niveauet for det seneste kvartal (tredje kvartal 2025) og 3% lavere end niveauet for samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024).

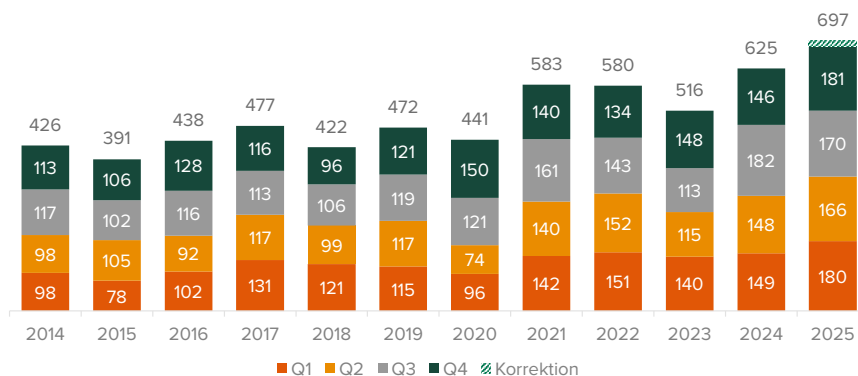


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 131

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS SALG AF IKKE-EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Europæiske virksomheder har solgt 181* virksomheder uden for Europa i løbet af fjerde kvartal 2025.

Sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2024) er aktiviteten steget med 24%, mens der ses en stigning på 6% i forhold til seneste kvartal (tredje kvartal 2025), hvilket fortsat vidner om et højt niveau.



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 15



A close-up, low-angle shot of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The laptop is open, and the screen is dark. The hands are positioned over the keyboard, with fingers pressing keys. The laptop is resting on a wooden surface, likely a desk. In the foreground, a silver pen lies horizontally on the desk. The background is blurred, showing a person's face and upper body, suggesting a workspace or office environment. The lighting is warm and focused on the hands and the laptop.

Kapitel 4 **Metodik**



Metodik

Tidspunktet for transaktionen er defineret som annonceringsdatoen. Transaktioner er ikke inkluderet, hvis et bud efterfølgende udløber eller trækkes tilbage.

Analysen af det danske M&A-marked omfatter både salg af danske virksomheder, danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder, danske virksomheders frasalg af udenlandske virksomheder samt udenlandske virksomheders opkøb i Danmark.

Analysen omfatter sammenligning af salg af europæiske virksomheder, europæiske virksomheders opkøb af virksomheder uden for Europa samt europæiske virksomheders frasalg af ikke-europæiske virksomheder.

Den gældende analyse omfatter revierede data for perioden 1. oktober 2025 til 31. december 2025.

Der er tilføjet en korrektion for antallet af endnu ikke registrerede transaktioner til data fra fjerde kvartal 2025 baseret på historiske erfaringer.

Kriterier for de brugte data

De inkluderede transaktioner er baseret på Mergermarkets kriterier for både størrelse og værdi.

Danmark

Mindst én af de involverede parter skal være dansk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

Mindst én af de involverede parter skal være europæisk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

- | | |
|-----------------------|------------------|
| – Albanien | – Litauen |
| – Andorra | – Luxembourg |
| – Armenien | – Makedonien |
| – Aserbajdsjan | – Malta |
| – Belgien | – Moldovien |
| – Bosnien-Hercegovina | – Monaco |
| – Bulgarien | – Montenegro |
| – Cypern | – Norge |
| – Danmark | – Polen |
| – Estland | – Portugal |
| – Færøerne | – Rumænien |
| – Finland | – Rusland |
| – Frankrig | – San Marino |
| – Georgien | – Schweiz |
| – Gibraltar | – Serbien |
| – Grækenland | – Slovakiet |
| – Grønland | – Slovenien |
| – Holland | – Spanien |
| – Hviderusland | – Sverige |
| – Irland | – Storbritannien |
| – Island | – Tjekkiet |
| – Isle of Man | – Tyrkiet |
| – Italien | – Tyskland |
| – Kanaløerne | – Ukraine |
| – Kroatien | – Ungarn |
| – Letland | – Østrig |
| – Lichtenstein | |



Kapitel 5

Værdien af den gode rådgivning



“

Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.



Vi sætter stor pris på den enestående støtte fra Beierholm Corporate Finance, som sikrede, at vores interesser altid var i fokus gennem hele salgsprocessen. Deres dybe brancheekspertise og internationale køberadgang var afgørende for, at denne transaktion blev en succes.

Søren Knudsen,
CEO & ejer – LM Gruppen



Vi er yderst tilfredse med hjælpen fra Beierholm Corporate Finance. Vi ville aldrig have været i stand til at gennemføre transaktionen uden deres hjælp.

Peder Nørgaard,
adm. direktør – BV Teknik



Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

Claus Christensen,
bestyrelsesformand – Perfion



Beierholm Corporate Finance har været en enorm hjælp for ejerne og organisationen igennem en meget kompleks og krævende proces.

Morten Glenthøj
Sindal Biogas



Med Beierholm Corporate Finance ombord var det som at have vores eget SWAT-team til at lede alle aspekter af transaktionen fra indledende forberedelse til endelige forhandlinger. Teamet gav os mulighed for at fokusere på at drive forretningen, samtidig med at vi sikrede en attraktiv aftale for aktionærerne og en stærk platform til at understøtte virksomhedens vækst – vi er yderst tilfredse med resultatet.

Lars Friis,
CEO & ejer – ESMILEY

Ausumgaard Biogen har modtaget investering fra Eurowind Energy

Case | Energi



Ausumgaard Biogen, et biogasanlæg beliggende mellem Struer og Holstebro, har modtaget investering fra Eurowind Energy.



Ausumgaard Biogen blev grundlagt i 2012 af Ausumgaard, en moderne landbrugsvirksomhed med rødder tilbage til 1475. Virksomheden driver tre vindmøller, en græsproteinproduktionslinje og et biogasanlæg, der blev sat i drift i 2017. Biogasanlægget spiller en central rolle i Ausumgaards cirkulære forretningsmodel, da en betydelig andel af biomassen leveres af landbruget, hvilket sikrer en høj grad af selvforsyning.

Anlægget er beliggende mellem Struer og Holstebro, hvor det drager fordel af den rigelige mængde af biomasse både fra egen produktion og andre nærliggende landbrug.



Siden etableringen har Ausumgaard Biogen gennemgået en betydelig udvikling. I dag producerer biogasanlægget ca. 15 mio. Nm³ biometan årligt, mens vindmøllerne har en samlet kapacitet på 9 MW. Kombineret leverer disse aktiviteter vedvarende elektricitet og fjernvarme svarende til det årlige forbrug hos ca. 17.500 husstande.

Eurowind Energy er en dansk virksomhed inden for vedvarende energi, der er specialiseret i opførelse, udvikling og drift af energiparker. Virksomhedens aktiviteter omfatter vind, sol, biogas, lagringsløsninger samt udvikling af større energicentre med produktion af brint. Investeringen i Ausumgaard Biogen udgør en væsentlig milepæl for Eurowind Energys biogasaktiviteter.



Vi er meget tilfredse med resultatet af denne proces og det nye partnerskab med Eurowind Energy. Den støtte og vejledning, vi modtog fra Beierholm Corporate Finance gennem hele processen, har hjulpet os med at indgå samarbejde med den rette langsigtede partner.

Kristian Lundgaard-Karlshøj,
Grundlægger & CEO, Ausumgaard Biogen



Vi er glade for at have støttet Ausumgaard Biogen i at få en investor med samme værdier ombord for at igangsætte en kontinuerlig udvikling af biogasaktiviteterne.

Kim Harpøth Jespersen, Managing Partner,
Beierholm Corporate Finance

Udfordring

Ausumgaard Biogen ønskede at tiltrække en strategisk partner, der kunne understøtte den fortsatte udvikling af virksomhedens biogasaktiviteter.

Løsning

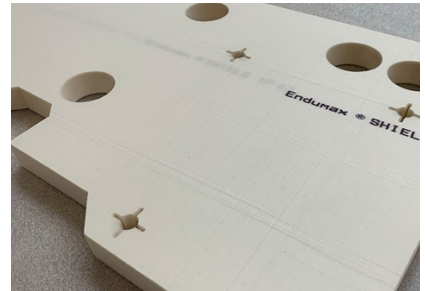
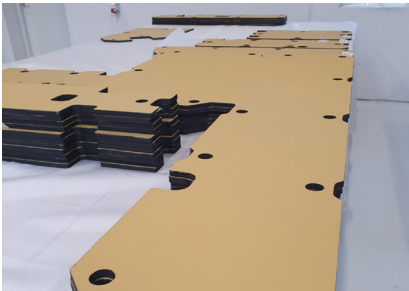
Beierholm Corporate Finance rådgav Ausumgaard Biogen i processen med fokus på at identificere en partner med stærke kompetencer indenfor vedvarende energi. I processen bistod Beierholm Corporate Finance i forhandlingen af investeringsaftalen for at sikre fordelagtige vilkår for sælger.

Resultat

Med investeringen fra Eurowind Energy har Ausumgaard Biogen sikret en langsigtet partner med omfattende erfaring i udvikling af energiprojekter, som kan hjælpe med at udnytte anlæggets fulde potentiale. Processen resulterede i en investering til en attraktiv pris og på i øvrigt fordelagtige vilkår for sælgerne.

Scanfiber Composites er blevet solgt til Fjord Defence Group

Case | Forsvar



Scanfiber Composites, en førende producent af avancerede ballistiske beskyttelsesløsninger, er blevet opkøbt af Fjord Defence Group.

Fjord Defence Group har offentliggjort opkøbet af Scanfiber Composites, hvilket markerer et strategisk skridt i udvidelsen af koncernens tilstedeværelse på det europæiske forsvarsmarked.

Med næsten 30 års erfaring specialiserer Scanfiber sig i lette og holdbare beskyttelsesløsninger til køretøjer,

fartøjer, fly, bygninger og personel. Virksomheden leverer til anerkendte militære OEM'er i hele Europa. Scanfiber har base i Sindal, hvor virksomheden driver et topmoderne anlæg og udelukkende anvender højkvalitetskompositter fra anerkendte europæiske leverandører.

Opkøbet skaber betydelige synergier. Scanfiber er velegnet til integration i Fjord Defence Group og styrker koncernens position på markedet for militære køretøjer i Nord- og Centraleuropa. Der er identificeret betydelige vækstmuligheder gennem krydssalg af Scanfiber's og Fjord Defence's produkter til både

eksisterende og nye kunder. Med en omsætning, der næsten udelukkende stammer fra forsvarssektoren, og klare fælles strategiske prioriteter, er partnerskabet godt positioneret til at accelerere væksten.

Transaktionen udvider desuden koncernens tilstedeværelse til Danmark og styrker dens penetration af det europæiske marked samt mulighederne for offset-samarbejder.

Fjord Defence Group er strategisk positioneret som en forsvarssubstanser, børsnoteret på Euro-next Oslo Børs, med fokus på at opbygge en portefølje af hurtigt voksende og profitable virksomheder for at udnytte en flerårig opgangsperiode i forsvarsinvesteringer.



Beierholm Corporate Finance orkestrerede en yderst konkurrencepræget proces og sikrede, at vi opnåede det bedst mulige resultat. Deres klare rådgivning og stærke støtte gennem hele forberedelsen og eksekveringen gav os tryk i alle faser. Teamets professionalisme og dedikation gjorde en reel forskel, og jeg giver dem mine varmeste anbefalinger.

Erik Bundgaard Christensen,
Grundlægger & CEO, Scanfiber Composites



Forsvarsindustrien oplever stærk medvind, drevet af en markant stigning i de europæiske forsvarsbudgetter. Denne udvikling tiltrækker betydelig køberinteresse for hurtigt voksende virksomheder som Scanfiber. Vi er stolte over at have rådgivet ejerne og sikret en strategisk partner, der positionerer Scanfiber til fortsat vækst i et marked med historisk højt momentum.

Daniel Sand, Partner,
Beierholm Corporate Finance

Udfordring

Scanfiber stod over for en periode med markant vækst, understøttet af en stærk ordrebog og pipeline. For at realisere potentialet søgte ejerne en partner med både finansiell kapacitet og vilje til at investere i yderligere kapacitet, kvalitet og innovation. Samtidig var det afgørende at bevare Scanfiber-navnet, fastholde alle medarbejdere og sikre kontinuitet for kunderne. Ejerne ønskede desuden en løsning, der muliggjorde et gradvist generationsskifte i ledelsen.

Løsning

Beierholm Corporate Finance blev engageret som eksklusiv rådgiver for ejerne med fokus på at identificere en partner, der kunne matche Scanfiber's vækstambitioner og videreføre virksomhedens stolte historie. Der blev skabt en struktureret, konkurrencepræget proces, hvor vi havde fokus på at fremhæve Scanfiber's teknologiske kompetencer, langvarige kunderelationer med anerkendte militære OEM-kunder og det betydelige vækstpotentiale over de kommende år.

Resultat

Processen resulterede i et salg til Fjord Defence Group, som kunne levere på alle centrale kriterier: bevarelse af Scanfiber-navnet, uændrede medarbejderforhold og stabile kunde-relationer. Som del af en større koncern får Scanfiber nu adgang til øget finansiell kapacitet og stærke industrielle kompetencer, der understøtter den kommende vækstperiode. Samtidig skaber transaktionen en naturlig ramme for et gradvist ejerskifte og indfasning af en ny direktør. Samlet set skaber handlen optimale betingelser for, at Scanfiber kan realisere sit fulde vækstpotentiale i et marked med markant momentum.



Værdien af den gode rådgivning

Hos Beierholm Corporate Finance forstår vi de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor. Vi tager hånd om hele processen ved at sammensætte et skræddersyet team af erfarne specialister, der fører dig og din virksomhed trygt i mål. Vi har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Vil du vide mere om, hvordan en transaktions-rådgiver hos Beierholm kan hjælpe dig, og hvilke muligheder for rådgivning og sparring vi tilbyder? Så står vi altid klar til en indledende snak om din situation og dine behov.

Kontakt os, så vi sammen kan drøfte markedet for transaktioner inden for din branche generelt og mulighederne for din virksomhed specifikt.

Book et uforpligtende møde

Services



SALG

Vi sikrer adgang til de mest attraktive købere

At sælge en virksomhed er en proces med mange overvejelser. Når tiden er inde, står vi ved vores kunders side, klar til at rådgive dem igennem hele processen.

Vi optimerer mulighederne ved at eksekvere via vores lokale tilstedeværelse globalt. På den måde finder vi den helt rigtige køber og sikrer de bedste betingelser.



KØB

Vi identificerer de bedste købsmuligheder

Vækst eller diversificering via opkøb kan sikre vores kunder adgang til nye markeder og strategiske konkurrencefordele.

Vores industriekspertise og globale tilstedeværelse giver adgang til et stort udvalg af targets til buy-and-build. Vi stiller skarpt på de bedste muligheder og forhandler den mest attraktive transaktion på plads.



VÆRDIANSÆTTELSE

Vi sørger for kortlægning af virksomhedens markedsværdi

Er der brug for kapital eller skal virksomheden sælges? Vi har stor erfaring med værdiansættelse af virksomheder.

Få rådgivning omkring, hvor meget virksomheden er værd og hvilke faktorer, der har størst betydning for værdien fremover. Vi gennemgår både tal, markedsmuligheder, synergier, tiltag og konkurrenceforhold.



SALGSMODNING

Vi maksimerer virksomhedens exitværdi

At sælge en virksomhed kræver forberedelse. Det vil ikke være muligt at maksimere en virksomheds exitværdi uden forudgående salgsmodning.

Med udgangspunkt i vores mange års erfaring hjælper vi vores kunder med at optimere forudsætningerne for en god handel og sikrer et resultat, der afspejler den sande værdi.



KAPITALTILFØRSEL & ECM

Vi sikrer adgang til betroede finansielle partnere

Styrket kapitalgrundlag kan gøre en virksomheds ekstraordinære potentiale til en realitet.

Vores vækstkapital- og ECM-eksperter rådgiver objektivt om den mest attraktive kapitalstruktur samt fremskaffelse af vækstkapital.



GÆLDSRÅDGIVNING

Vi identificerer de rette finansieringspartnere

At finansiere nye initiativer via lån kan skabe momentum i opbygningen af virksomheden – uden at opgive egenkapital og ejerskab.

Vores gældsrådgivere vejleder uafhængigt og objektivt omkring strategi, identificering af de rette långivere samt forhandling af vilkår, så de understøtter vores kunders vision.



DUE DILIGENCE SERVICE

Vi sørger for afklaring og vejledning

For at sikre en vellykket evaluering er det vigtigt at afdække og reducere risici ved virksomhedsoverdragelse.

Vi gennemfører due diligence, både fra køber- og sælgerperspektiv, så det endelige valg kan træffes på et så oplyst grundlag som overhovedet muligt.



KØBESUMSOPGØRELSE

Vi sikrer korrekt opgørelse af købesummen

I alle transaktioner vil købesumsopgørelsen være kompleks, og valg af den rigtige model vil have stor betydning.

Vi bruger vores erfaring fra et meget stort antal transaktioner til at finde den rigtige løsning og herved maksimere værdien.

Beierholm Corporate Finance

Har du spørgsmål til salg eller køb af virksomhed, er du altid velkommen til at kontakte en rådgiver fra Beierholm Corporate Finance.

Telefon +45 33 43 60 00
corporatefinance@beierholm.dk
beierholm.dk/bcf

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE