



**M&A Kvartalsstatistik**  
Danmark/Europa  
Q3 2023

**BEIERHOLM | CORPORATE  
FINANCE**



Daniel Sand  
Partner, Beierholm Corporate Finance  
+45 30 27 76 67  
dsd@beierholm.dk



Gustav Nørrekær Sahlholt  
Analyst, Beierholm Corporate Finance  
+45 61 46 64 77  
gns@beierholm.dk



# Introduktion

Beierholm Corporate Finance er en del af Oaklins, et globalt team af 850+ finansielle rådgivere i 45 lande, der leverer M&A, vækstkapital, ECM, gældsrådgivning og corporate finance-services. Vores erfaring fra 6.500 gennemførte transaktioner globalt, heraf mere end 300 transaktioner i Danmark, giver unik adgang til mulige købere, sælgere og finansieringskilder.

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af M&A-services. Som den foretrukne corporate finance-rådgiver, sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Vi har særligt fokus på mindre og mellemstore virksomheder. Fra gazellervirksomheden, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejeren, der overvejer salg eller står over for et generationsskifte.

Igennem vores internationale samarbejde kombinerer vi vores erfaring inden for corporate finance-rådgivning på købs- og salgssiden med vores globale rådgiveres lokale indsigt og industriekspertise, til stor gavn for de danske virksomheder og deres ejere.

## Beskrivelse af rapporten

Beierholm Corporate Finance udgiver kvartalsvis en M&A-rapport. I rapporten kan man læse om de nøgelfaktorer, der former det danske og europæiske M&A-marked.

Rapporten har til formål at forklare og kortlægge bevægelserne i markedet, identificere tendenser og gennemgå fordelingen af transaktioner på tværs af sektorer og kategorier af købere. Rapporten er baseret på data fra Mergermarket og Infront Analytics og analyseres ud fra veletablerede kriterier for udarbejdelsen af rapporten.

- Kapitel 1  
Højdepunkter
- Kapitel 2  
M&A-markedet i Danmark
- Kapitel 3  
M&A-markedet i Europa
- Kapitel 4  
Prisudvikling i Europa
- Kapitel 5  
Metodik
- Kapitel 6  
Værdien af den gode rådgivning



Igennem de seneste årtier har vi med vores kvartalsstatistik taget temperaturen på det danske og europæiske M&A-marked. Rapporten analyserer data og funderes i vores ekspertise og erfaring som rådgiver i både danske og udenlandske transaktioner.

– Daniel Sand, Partner,  
Beierholm Corporate Finance

# Kapitel 1

## Højdepunkter



# Højdepunkter

## Det europæiske og danske M&A-marked fortsætter det sunde aktivitetsniveau i tredje kvartal 2023

I Danmark indikerer antallet af solgte virksomheder i tredje kvartal 2023 en stærk transaktionsappetit fra både købere og sælgere. Med det bredere europæiske marked i betragtning, er antallet af solgte virksomheder i tredje kvartal 2023 lidt under niveauet sammenlignet med det samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022).

Finansielle købere har fortsat vist øget appetit i 2023, men de er meget bevidste om markedsrealiteterne, herunder forsyningskædeudfordringer, inflation og geopolitisk usikkerhed.

99 danske virksomheder solgt i tredje kvartal 2023  
Marginalt under samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022)

3.477 europæiske virksomheder solgt i tredje kvartal 2023  
Fald på 11% i forhold til samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022)

Finansielle kontra strategiske købere  
Finansielle købere udgør 31% af alle danske transaktioner i 2023



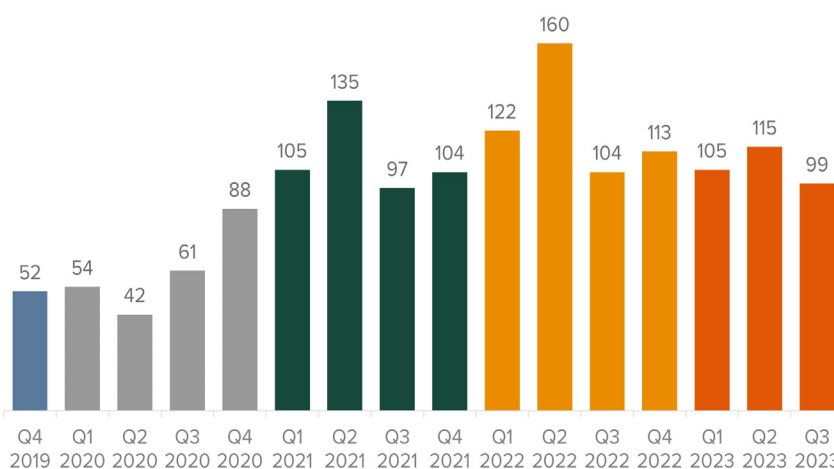
Aktiviteten i tredje kvartal 2023 fortsætter det sunde aktivitetsniveau, og indikerer lovende udsigter for resten af 2023 på trods af udfordringer som renteniveau og geopolitisk usikkerhed.

## SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte danske virksomheder udgjorde 99 i tredje kvartal 2023.

Aktivitetsniveauet i tredje kvartal 2023 fortsætter dermed på et solidt niveau, men med en nedgang på 5% fra det høje niveau i tredje kvartal 2022.

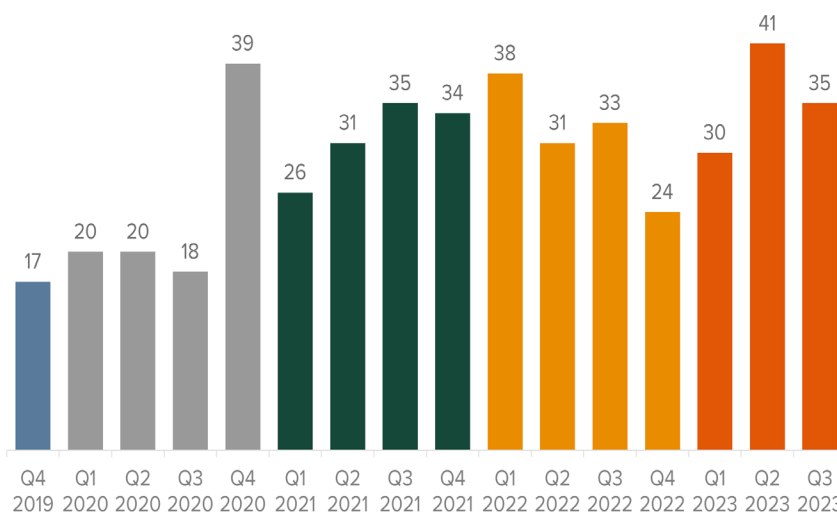
Ca. 42% af de danske virksomheder solgt i tredje kvartal 2023 blev opkøbt af internationale købere, hvilket indikerer en fortsat god appetit fra internationale købere.



## DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder gennemførte 35 opkøb i udlandet i tredje kvartal 2023, hvilket er en stigning på 6% i forhold til samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022). Det fortsat høje niveau i antallet af danske virksomheders opkøb i udlandet indikerer et lovende aktivitetsniveau for resten af 2023.

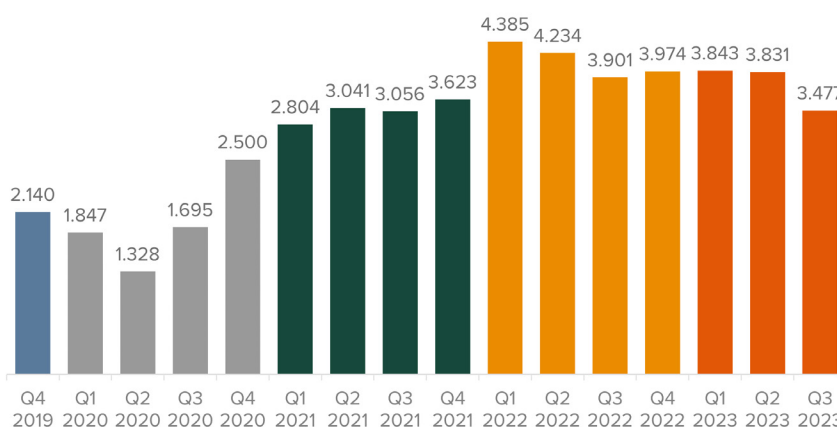
82% af de danske opkøb var inden for Europa, hvilket tyder på en lignende tilgang til vækst gennem opkøb som i 2022, hvor 72% var inden for Europa.



## SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte europæiske virksomheder udgjorde 3.477 i tredje kvartal 2023.

Udviklingen viser et fald på 13% i forhold til seneste kvartal (andet kvartal 2023), og et mindre fald på 11% i forhold til samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022).





# Kapitel 2 M&A-markedet i Danmark



Antallet af danske virksomheders opkøb i udlandet er i tredje kvartal 2023 på et rekordhøjt niveau med en stigning på 6% sammenlignet med samme kvartal sidste år.

# M&A-markedet i Danmark

## M&A-aktiviteten viser et forsat sundt aktivitetsniveau for 2023

Det relativt høje aktivitetsniveau i det danske M&A-marked, som vi så i slutningen af 2022, er fortsat i tredje kvartal af 2023. Aktivitetsniveauet i tredje kvartal 2023 er 3% lavere sammenlignet med tredje kvartal 2022, der dog også viste et rekordhøjt niveau.

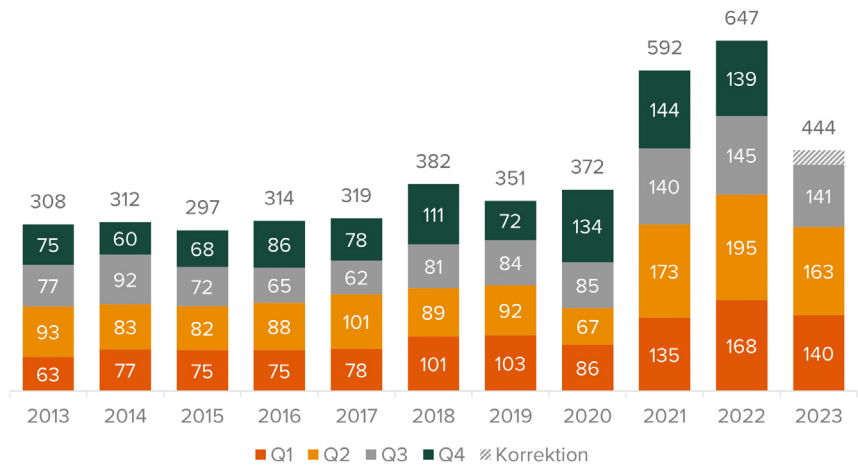
Elementerne i det overordnede aktivitetsniveau er følgende: antallet af danske virksomheders opkøb i udlandet er på et rekordhøjt niveau med en stigning på 6% sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022). Samtidig er danske virksomheders salg af udenlandske virksomheder på niveau med det seneste kvartal (andet kvartal 2023).

Blandt de opkøbte danske virksomheder var især industri- og servicesektoren aktiv og udgjorde 36% af alle transaktioner. Trods det højere renteniveau er de finansielle køberes appetit tilbage på historiske niveauer efter den indledende opbremsning under COVID-19-pandemien, og udgør indtil nu 31% af alle købere i 2023.

### ALLE TRANSAKTIONER I DANMARK

Alle transaktioner i Danmark omfatter transaktioner med et dansk target, sælger eller køber. Der har været i alt 141\* transaktioner i Danmark i tredje kvartal 2023.

Dette er på niveau med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022), og et fald på 13% i forhold til det seneste kvartal (andet kvartal 2023).

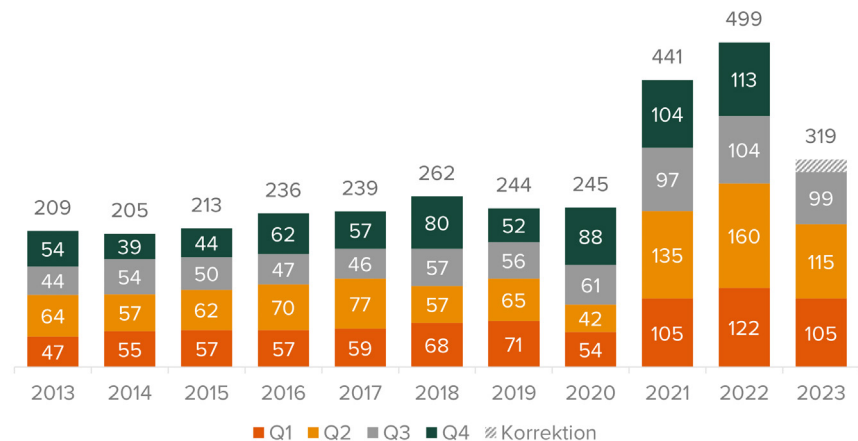


\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 26

### SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Salg af danske virksomheder omfatter transaktioner med et dansk target og købere fra alle lande. 99\* danske virksomheder er blevet opkøbt i løbet af tredje kvartal 2023.

Udviklingen er på niveau med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022), og et fald på 14% i forhold til det seneste kvartal (andet kvartal 2023).



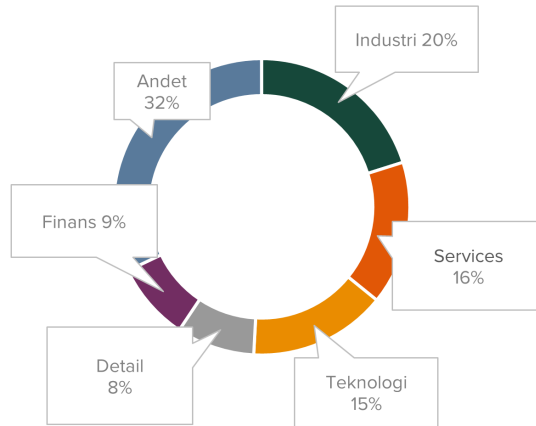
\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 19



**SEKTORDISTRIBUTION / TOP 5**

Blandt de 293 registrerede opkøb af danske virksomheder i 2023, var 68% af disse transaktioner fordelt på fem sektorer. Det bemærkes, at teknologisektoren har været mindre aktiv i 2023 end tilfældet var i 2022.

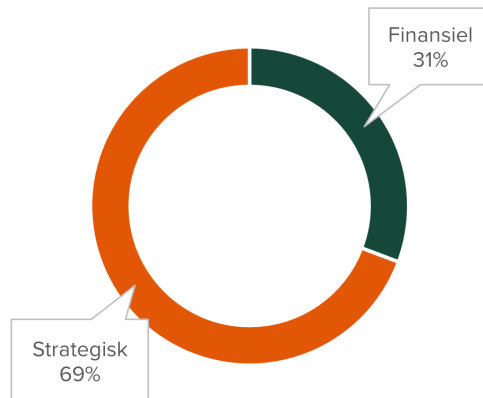
Til sammenligning så fordelingen af top 5 sektorer, der udgjorde 75% af alle transaktioner, således ud i 2022 (helt år): Teknologi (25%), Services (18%), Industri (16%), Detail (10%), Finans (5%).



**KØBERTYPER**

Køberne bag danske virksomheds-transaktioner var primært strategiske aktører, der stod for 69% af alle opkøb i 2023. De resterende 31% af køberne er klassificeret som finansielle.

Til sammenligning var fordelingen af strategiske og finansielle købere i 2022 som følger: Strategisk (68%) og Finansiell (32%).



**Danske virksomheder opkøbt af udenlandske, strategiske købere i tredje kvartal 2023**

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- Fiskars Oyj Abp har købt Georg Jensen A/S
- Sweco AB har købt OJ Rådgivende Ingeniører A/S
- Kesko Group har købt Davidsen Koncernen A/S
- Visma AS har købt Merc IT ApS
- CS Wind Corporation har købt Bladt Industries A/S

**Aktivitet hos kapitalfonde og andre finansielle investorer i Danmark i tredje kvartal 2023**

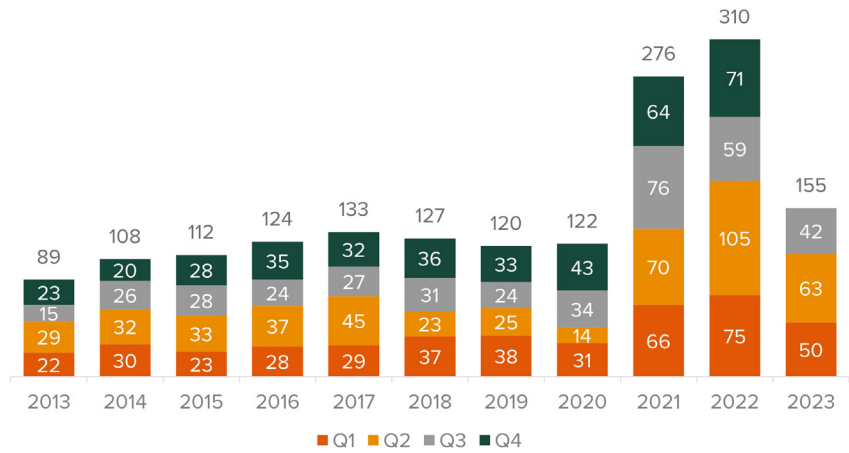
(Udvalgte registrerede transaktioner)

- Standard Investment Management B.V. har købt Old Irish Pub Aps
- Sdiptech AB har købt Kemi-Tech ApS
- Vækstpartner Kapital ApS har købt By ACRE ApS
- Basalt Infrastructure Partners LLP har købt Reconor A/S
- EMK Capital har købt KIBO Sikring A/S

### UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

I tredje kvartal 2023 blev 42 danske virksomheder solgt til udenlandske købere, hvilket vurderes som et stærkt niveau. Dette ligger dog under de rekordhøje niveauer set i 2022 og 2021 generelt, og er et fald fra sidste kvartal (andet kvartal 2023).

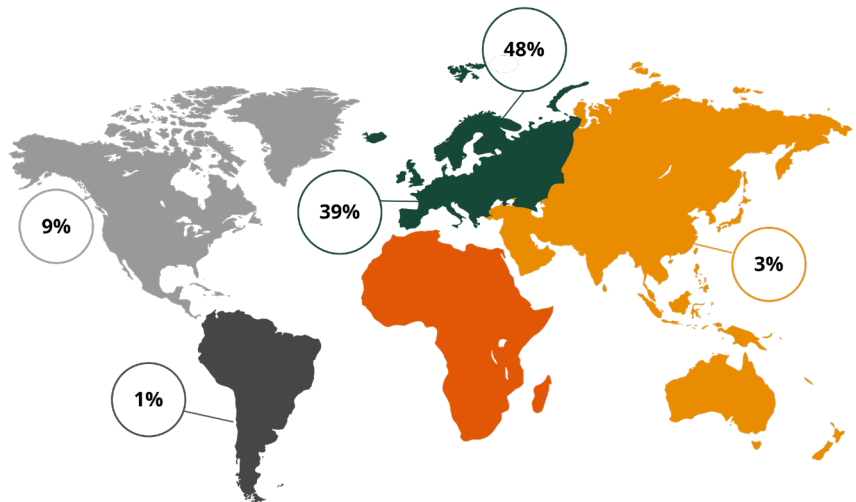
For 2021 og 2022 som helhed, var aktiviteten på et rekordhøjt niveau, trods den globale usikkerhed.



### GEOGRAFISK DISTRIBUTION AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

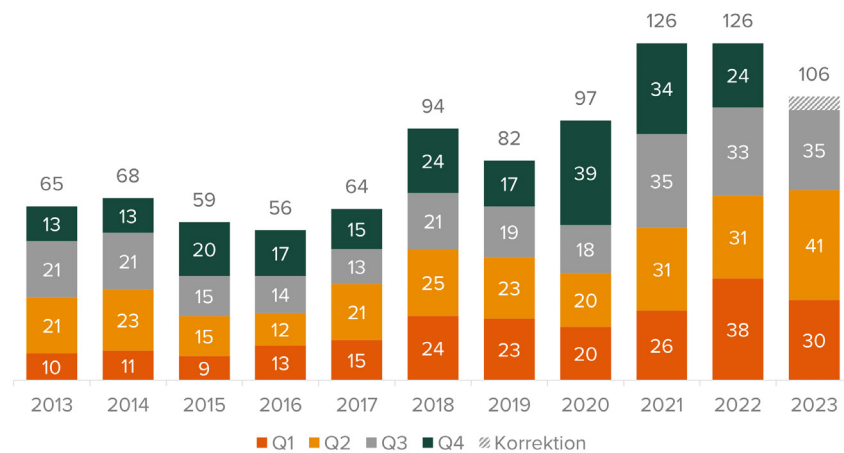
I 2023 kom 87% af de udenlandske købere fra Europa, heriblandt 48% fra de nordiske lande. 9% af køberne kom fra Nordamerika og 3% fra Asien.

I 2022 så fordelingen således ud: Europa (78%), Nordamerika (18%) og Asien (4%).



### DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder opkøbte 35\* udenlandske virksomheder i løbet af tredje kvartal 2023. Det er et fortsat rekordhøjt niveau, og en stigning på 6% i forhold til samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022), hvilket indikerer en forstærket appetit på internationale opkøb, som en attraktiv vej til at drive vækst.

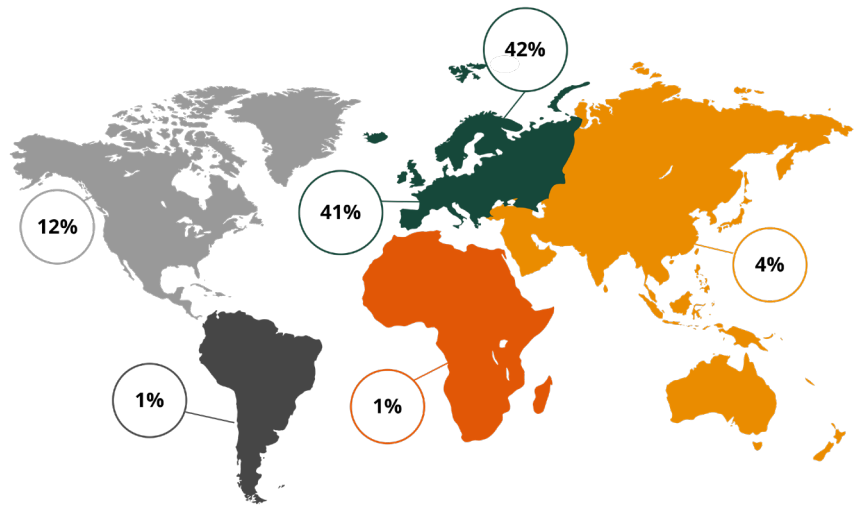


\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 5

### GEOGRAFISK FORDELING AF DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

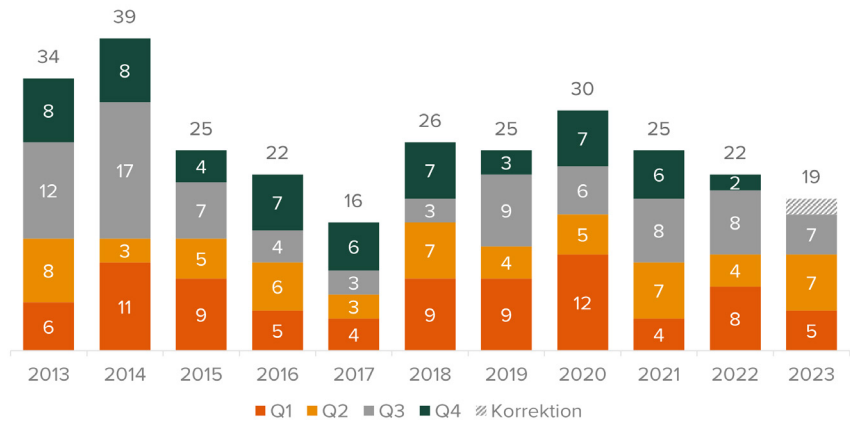
I 2023 var 83% af alle danske opkøb i Europa, heraf 42% i de nordiske lande. 12% af opkøbene var i Nordamerika, 4% i Asien, 1% i Sydamerika og 1% i Afrika.

I 2022 så fordelingen ud som følger: Europa (72%), Nordamerika (17%), Asien (6%), Sydamerika (4%) og Afrika (1%).



### DANSKE VIRKSOMHEDERS SALG AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDER

I tredje kvartal 2023 solgte danske virksomheder syv\* udenlandske virksomheder, hvilket er på niveau med det seneste kvartal (andet kvartal 2023).



\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 2

#### Danske virksomheders strategiske opkøb i udlandet i tredje kvartal 2023

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- Better Collective A/S har købt Playmaker HQ LLC
- Coloplast A/S har købt Kerecis ehf
- NTI Group ApS har købt Nako SARL
- ISS A/S har købt Fissa Finalidad Social SL
- Novo Nordisk A/S har købt Inversago Pharma Inc
- Obsidian Group har købt Projecter GmbH



Danske virksomheders opkøb i udlandet ligger på et rekordhøjt niveau, og indikerer en forstærket appetit på internationale opkøb, som en attraktiv vej til at drive vækst.

# Kapitel 3 M&A-markedet i Europa



Transaktionsvolumen i tredje kvartal 2023 ligger lidt under niveauet fra andet kvartal på det europæiske M&A-marked, men indikerer et sundt aktivitetsniveau, som forventes at fortsætte resten af året.

# M&A-markedet i Europa

## Det europæiske marked viser fortsat et sundt aktivitetsniveau

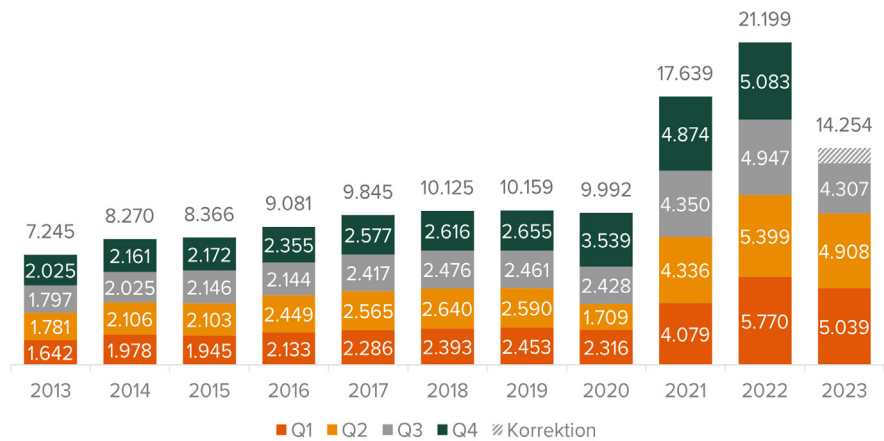
På trods af det højere renteniveau og geopolitisk usikkerhed i Europa, viser det europæiske M&A-marked et fortsat sundt aktivitetsniveau. Transaktionsvolumen i tredje kvartal 2023 er lidt under aktivitetsniveauet på det europæiske M&A-marked i andet kvartal 2023. Sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022), er de europæiske opkøb uden for Europa faldet, mens europæiske virksomheders salg af ikke-europæiske virksomheder er på niveau med det seneste kvartal (andet kvartal 2023).

Samlet set er der fortsat markedstillid, men også en fortsat tilstedeværelse af usikkerheder, herunder den geopolitiske situation, inflation, volatile renter, energipriser og forsyningskædeudfordringer.

## ALLE TRANSAKTIONER I EUROPA

Alle transaktioner i Europa inkluderer transaktioner med et europæisk target, sælger eller køber. Der har været i alt 4.307\* europæiske transaktioner i tredje kvartal 2023.

Udviklingen viser et fald på 12% i forhold til det foregående kvartal (andet kvartal 2023) og et fald på 13% sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022).

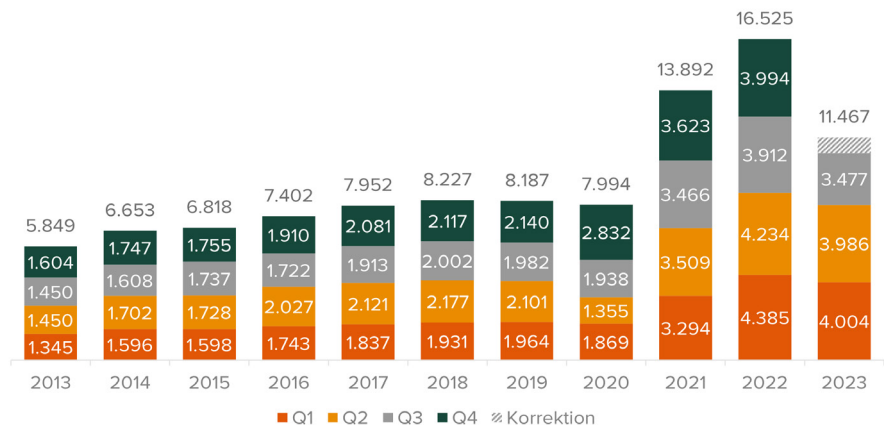


\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 990

## SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Salg af europæiske virksomheder omfatter europæiske targets erhvervet af købere fra alle lande. I tredje kvartal 2023 blev 3.477\* europæiske virksomheder opkøbt.

Udviklingen viser et mindre fald på 11% i forhold til samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022), og et fald på 13% sammenlignet med det foregående kvartal (andet kvartal 2023).

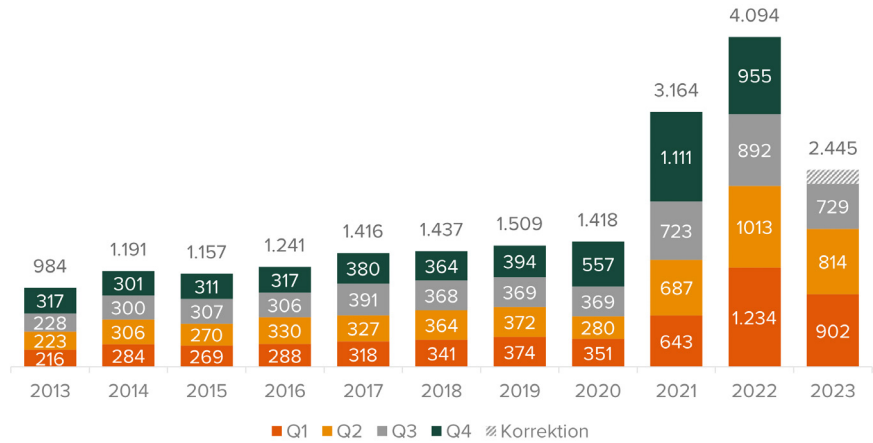


\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 800

### EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS OPKØB UDEN FOR EUROPA

Europæiske virksomheder har købt 729\* virksomheder uden for Europa i løbet af tredje kvartal 2023.

Aktiviteten ligger lidt under niveauet fra det foregående kvartal (andet kvartal 2023), og er et fald på 18% sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022).

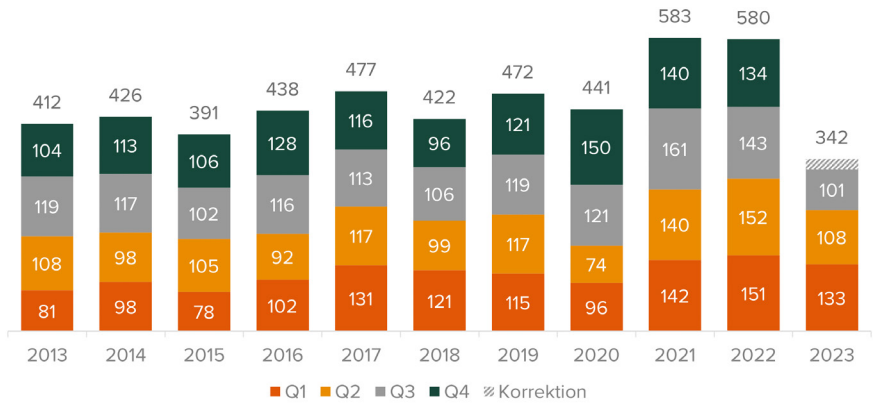


\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 170

### EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS SALG AF IKKE-EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Europæiske virksomheder har solgt 101\* virksomheder uden for Europa i løbet af tredje kvartal 2023.

Aktiviteten ligger næsten på niveau med det foregående kvartal (andet kvartal 2023), og er et fald på 29% sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2022).



\*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 20



# Kapitel 4 Prisudvikling i Europa



# Prisudviklingen i Europa

## Transaktionspriser påvirket af usikkerheder

Ser man på de seneste 3-5 år, har værdiansættelserne af privathandlede, europæiske virksomheder været relativt stabile med begrænset indikation på inflationspåvirkede priser.

I forhold til aktiemarkedsindekset, er private virksomheder i gennemsnit blevet handlet med rabat. Dette vil sandsynligvis give en vis modstandskraft

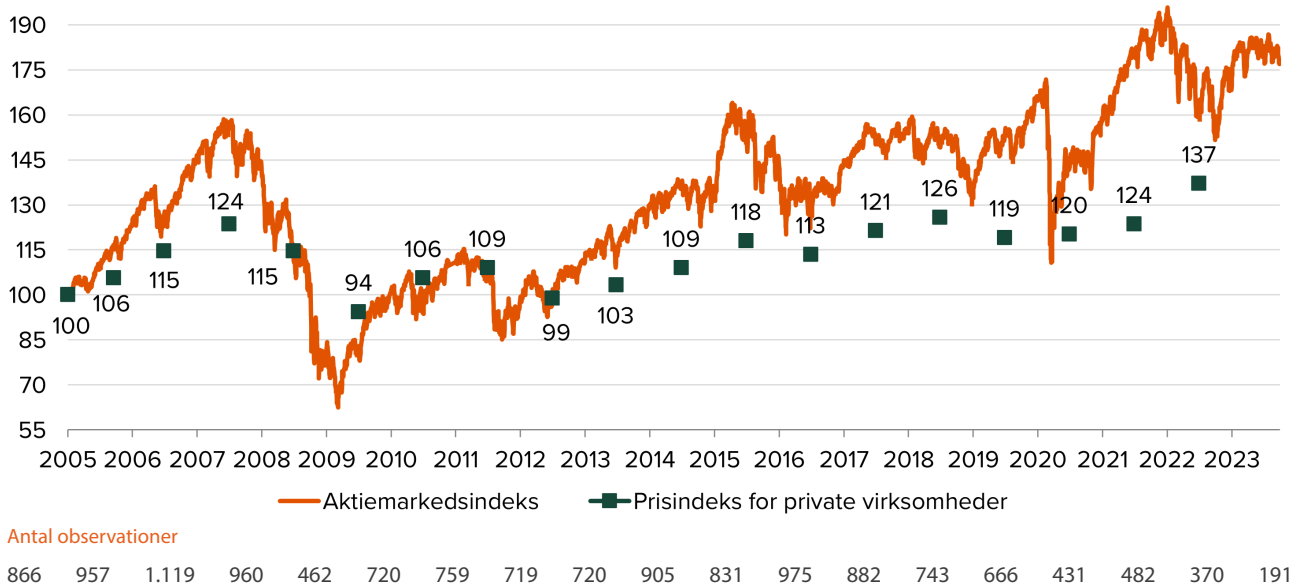
i forhold til de offentlige kursudsving på aktiemarkedet, der er set over de seneste 12 måneder, og især i forbindelse med inflation og geopolitisk usikkerhed.

Der var oprindeligt en vis frygt for COVID-19s mulige indvirkning på prisfastsættelsen af private virksomheds-transaktioner, men prisfastsættelsen har vist god modstandskraft.

Med den nuværende usikkerhed omkring renteniveau, inflation, energipriser, forsyningskæder og geopolitisk ustabilitet, forbliver købere grundige i deres due diligence-bestræbelser med hensyn til, hvordan et target ville klare sig under en potentiel nedtur. Købere viser dog også en stærk vilje til at planlægge til tiden, der følger efter disse usikkerheder, og viser vilje til at betale attraktivt for de virksomheder, der er godt positionerede.

## Prissætningen af private virksomheder forbliver mindre volatil end aktiemarkedet

Indekseringen af EV/EBITDA-multiplen (medianen) for transaktioner i Europa i 2023 vurderes endnu ikke pålidelig på grund af det lave antal transaktioner med offentliggjorte data.



Tendensen i kursudviklingen på M&A-markedet har tendens til at følge den generelle bevægelse i børsnoterede aktiekurser med en forsinkelse på 3-6 måneder

- EBITDA = resultat før renter, skat, afskrivninger og amortiseringer
- EV = Enterprise Value
- Indeks 100 = år 2005
- Prisniveauet er påvirket af relativt store handler
- Aktieindekset Dow Jones Stoxx 600-indekset er et bredt indeks, der omfatter de største europæiske virksomheder



# Kapitel 5 Metodik





### Metodik

Tidspunktet for transaktionen er defineret som annonceringsdatoen. Transaktioner er ikke inkluderet, hvis et bud efterfølgende udløber eller trækkes tilbage.

Analysen af det danske M&A-marked omfatter både salg af danske virksomheder, danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder, danske virksomheders frasalg af udenlandske virksomheder samt udenlandske virksomheders opkøb i Danmark.

Analysen omfatter sammenligning af salg af europæiske virksomheder, europæiske virksomheders opkøb af virksomheder uden for Europa samt europæiske virksomheders frasalg af ikke-europæiske virksomheder.

Den gældende analyse omfatter revierede data for perioden 1. juli 2022 til 30. september 2023.

Der er tilføjet en korrektion for antallet af endnu ikke registrerede transaktioner til data fra tredje kvartal 2023 baseret på historiske erfaringer.

### Kriterier for de brugte data

De inkluderede transaktioner er baseret på Mergermarkets kriterier for både størrelse og værdi.

#### Danmark

Mindst én af de involverede parter skal være dansk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

#### Europa


Mindst én af de involverede parter skal være europæisk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

#### Europa

- Albanien
- Andorra
- Armenien
- Aserbajdsjan
- Belgien
- Bosnien-Hercegovina
- Bulgarien
- Cypern
- Danmark
- Estland
- Færøerne
- Finland
- Frankrig
- Georgien
- Gibraltar
- Grækenland
- Grønland
- Holland
- Hviderusland
- Irland
- Island
- Isle of Man
- Italien
- Kanaløerne
- Kroatien
- Letland
- Lichtenstein
- Litauen
- Luxembourg
- Makedonien
- Malta
- Moldovia
- Monaco
- Montenegro
- Norge
- Polen
- Portugal
- Rumænien
- Rusland
- San Marino
- Schweiz
- Serbien
- Slovakiet
- Slovenien
- Spanien
- Sverige
- Storbritannien
- Tjekkiet
- Tyrkiet
- Tyskland
- Ukraine
- Ungarn
- Østrig

A middle-aged man with a grey beard and short grey hair is sitting on a dark metal bench outdoors. He is wearing a dark brown sweater over a light blue collared shirt and dark blue trousers. He is smiling slightly and looking towards the camera. In his left hand, he holds a folded newspaper. The background is a blurred outdoor setting with a white building, a tall white structure with small windows, and some outdoor furniture like a table and chairs. The lighting is soft and natural, suggesting an overcast day.

# Kapitel 6 Værdien af den gode rådgivning



Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.



Salget til idverde er en win-win situation, der giver os en unik mulighed for at accelerere vores vækstrejse som en del af Europas førende anlægsgartnervirksomhed, og samtidig styrke idverdes tilstedeværelse i Danmark markant. Beierholm Corporate Finance's kompetente eksekvering gennem hele processen var fuldstændig afgørende for resultatet.

Ole Kjærgaard,  
direktør & ejer, OKNYGAARD



Hvis det ikke havde været for Beierholm Corporate Finance's globale adkomst og kompetente eksekvering, ville vi ikke have været i denne ekstremt spændende situation.

Thomas Jakobsen,  
adm. direktør & medstifter, GRAZPER



Med Beierholm Corporate Finance ombord var det som at have vores eget SWAT-team til at lede alle aspekter af transaktionen fra indledende forberedelse til endelige forhandlinger. Teamet gav os mulighed for at fokusere på at drive forretningen, samtidig med at vi sikrede en attraktiv aftale for aktionærene og en stærk platform til at understøtte virksomhedens vækst – vi er yderst tilfredse med resultatet.

Lars Friis,  
ejer & CEO, ESMILEY



Beierholm Corporate Finance demonstrerede en stærk forståelse af vores branche med relevante relationer til førende internationale rekrutteringsvirksomheder, herunder Actief, og jeg er glad for, at Hartmanns vil fortsætte som en platform for yderligere ekspansion i Danmark som del af en stærk koncern.

Ronny Saul,  
medstifter & ejer, HARTMANN'S



Beierholm Corporate Finance var stærkt bidragende til at forhandle og kreativt strukturere denne aftale. Det ville ikke være sket uden dem.

Morten Hansen,  
adm. direktør, MT HØJGAARD HOLDING

# KIBO Security Group solgt til Garda Sikring / EMK CAPITAL

Deal news | Business Support Services



**KIBO Security Group, en dansk totalleverandør af sikkerheds-løsninger, er solgt til Garda Sikring / EMK CAPITAL.**

KIBO Security Group, med hovedkontor i Danmark, har mere end 50 års erfaring med at levere sikkerhedsløsninger til virksomheder såvel som offentlige myndigheder og institutioner. Hovedaktiviteterne er design, installation og servicering af mekanisk sikkerhed, elektronisk overvågning og mobile sikkerhedsløsninger. Koncernen beskæftiger omkring 160 medarbejdere, der opererer fra fire regionale afdelinger i Danmark.

KIBO er bredt anerkendt som en 360° sikringspartner, der leverer integrerede sikkerhedsløsninger. Med certificerede specialister implementerer og opretholder KIBO alt fra enkle stand-alone sikkerhedsløsninger til komplekse sikkerhedssystemer. Derudover har KIBO en serviceafdeling med speciale i vedligeholdelse af alle sikkerhedsløsninger, inklusive døgnbemandet beredskabspersonale.

KIBO har fokus på kunder hvor sikkerhed er forretningskritisk, og har etableret en ledende position i markedet for avancerede sikkerhedsløsninger. KIBO leverer til nogle af Danmarks mest krævende kunder med hensyn til sikkerhedsløsninger, f.eks. Forsvaret og Politiet, Kriminalforsorgen, samt central dansk infrastruktur.

Garda Sikring, med hovedkontor i Norge, tilbyder komplette løsninger indenfor alle områder fra mobil til permanente sikkerhedsløsninger. I juli 2023 blev

Garda Sikring opkøbt af EMK Capital, en kapitalfond med hovedkontor i London, Storbritannien. KIBO forstærker Gardas Sikrings position som førende leverandør af sikkerhedsløsninger i Norden

## Deal team:

Beierholm Corporate Finance var engageret som strategisk og finansiel rådgiver for ejerne af KIBO Security Group, ledelsen og Executive Capital.

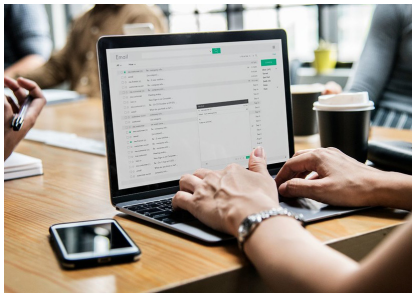


Med Beierholm Corporate Finance's hjælp har vi fundet den bedst mulige nye ejer til virksomheden. Jeg er sikker på, at det bliver en spændende rejse sammen med Gardas Sikring og EMK Capital.

Lars Kramer,  
CEO og medejer – KIBO Security Group

# Perfion, den danske PIM-software-virksomhed, er solgt til Boyum IT

Deal news | TMT



PIM software (Product Information Management) hjælper virksomheder med at integrere produktinformation fra forskellige kilder for at sikre en enkel og præcis visning.

PIM software-området oplever betydelig vækst som følge af virksomheders fokus på optimering af kundeeoplevelsen, herunder integration af omnichannel-markedsstrategier.

Perfion, grundlagt i 2002 med hovedkontor i Danmark og kontorer i Tyskland, Holland, Belgien, USA og Storbritannien, er en SaaS-virksomhed med en førende position inden for PIM software, der servicerer en bred, international kundebase.

Perfion softwarepakken integreres problemfrit med andre softwareløsninger, såsom CRM-, ERP- og PLM-systemer, såvel som e-handelsplatforme. Løsningen er dertil let skalerbar og kræver ingen viden om kodning. Perfions PIM software kan bruges til at beskrive alle typer data, inklusive funktioner, fotos, beskrivelser, filer m.v. på forskellige sprog og formater.

Boyum IT, et porteføljeselskab under Volpi Capital, er en førende leverandør af SAP-løsninger med hovedkontor i Danmark. De opererer i 125 lande. Opkøbet af Perfion gør det muligt for Boyum IT at tilbyde Microsoft-baserede softwareløsninger og styrke positionen yderligere som 'one-stop-shop'-softwareleverandør for sine kunder.

## Deal team:

Beierholm Corporate Finance var engageret af ejerne af Perfion som strategisk og finansiel rådgiver i denne transaktion.



Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

Claus Christensen,  
Bestyrelsesformand – Perfion



# Værdien af den gode rådgivning

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af M&A-services. Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Vi rådgiver vores kunder igennem hele processen. Vi har særligt fokus på mindre og mellemstore virksomheder. Fra gazellevirksomheden, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejeren, der overvejer salg eller står over for et generationsskifte.

Vil du vide mere om, hvordan vi kan hjælpe dig og hvilke muligheder for rådgivning og sparring, vi tilbyder, står vi altid klar til en indledende snak om din situation og dine behov. Kontakt os, så vi sammen kan drøfte markedet for fusioner og opkøb inden for din industri generelt og mulighederne for din virksomhed specifikt.

[Book et uforpligtende møde](#)



# Services



## SALG

Vi sikrer adgang til de mest attraktive købere

At sælge en virksomhed er en proces med mange overvejelser. Når tiden er inde, står vi ved vores kunders side, klar til at rådgive dem igennem hele processen.

Vi optimerer mulighederne ved at eksekvere via vores lokale tilstedeværelse globalt. På den måde finder vi den helt rigtige køber og sikrer de bedste betingelser.



## KØB

Vi identificerer de bedste købsmuligheder

Vækst eller diversificering via opkøb kan sikre vores kunder adgang til nye markeder og strategiske konkurrencefordele.

Vores industriekspertise og globale tilstedeværelse giver adgang til et stort udvalg af targets til buy-and-build. Vi stiller skarpt på de bedste muligheder og forhandler den mest attraktive transaktion på plads.



## VÆRDIANSÆTTELSE

Vi sørger for kortlægning af virksomhedens markedsværdi

Er der brug for kapital eller skal virksomheden sælges? Vi har stor erfaring med værdiansættelse af virksomheder.

Få rådgivning omkring, hvor meget virksomheden er værd og hvilke faktorer, der har størst betydning for værdien fremover. Vi gennemgår både tal, markedsmuligheder, synergier, tiltag og konkurrenceforhold.



## SALGSMODNING

Vi maksimerer virksomhedens exitværdi

At sælge en virksomhed kræver forberedelse. Det vil ikke være muligt at maksimere en virksomheds exitværdi uden forudgående salgsmodning.

Med udgangspunkt i vores mange års erfaring hjælper vi vores kunder med at optimere forudsætningerne for en god handel og sikrer et resultat, der afspejler den sande værdi.



## KAPITALTILFØRSEL & ECM

Vi sikrer adgang til betroede finansielle partnere

Styrket kapitalgrundlag kan gøre en virksomheds ekstraordinære potentiale til en realitet.

Vores vækstkapital- og ECM-eksperter rådgiver objektivt om den mest attraktive kapitalstruktur samt fremskaffelse af vækstkapital.



## GÆLDSRÅDGIVNING

Vi identificerer de rette finansieringspartnere

At finansiere nye initiativer via lån kan skabe momentum i opbygningen af virksomheden – uden at opgive egenkapital og ejerskab.

Vores gældsrådgivere vejleder uafhængigt og objektivt omkring strategi, identificering af de rette långivere samt forhandling af vilkår, så de understøtter vores kunders vision.



## DUE DILIGENCE SERVICE

Vi sørger for afklaring og vejledning

For at sikre en vellykket evaluering er det vigtigt at afdække og reducere risici ved virksomhedsoverdragelse.

Vi gennemfører due diligence, både fra køber- og sælgerperspektiv, så det endelige valg kan træffes på et så oplyst grundlag som overhovedet muligt.



## KØBESUMSOPGØRELSE

Vi sikrer korrekt opgørelse af købesummen

I alle transaktioner vil købesumsopgørelsen være kompleks, og valg af den rigtige model vil have stor betydning.

Vi bruger vores erfaring fra et meget stort antal transaktioner til at finde den rigtige løsning og herved maksimere værdien.

## Beierholm Corporate Finance

Har du spørgsmål til salg eller køb af virksomhed, er du altid velkommen til at kontakte en rådgiver fra Beierholm Corporate Finance.

Telefon +45 33 43 60 00  
corporatefinance@beierholm.dk  
beierholm.dk/bcf

**BEIERHOLM | CORPORATE  
FINANCE**

