



M&A Kvartalsstatistik

Danmark/Europa

Q2 2023

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE



Daniel Sand
Partner, Beierholm Corporate Finance
+45 30 27 76 67
dsd@beierholm.dk



Johanna Bergman-Jensen
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 42 45 66 67
jbn@beierholm.dk



Gustav Nørrekær Sahlholt
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 61 46 64 77
gns@beierholm.dk



Introduktion

Beierholm Corporate Finance er en del af Oaklins, et globalt team af 850+ finansielle rådgivere i 45 lande, der leverer M&A, vækstkapital, ECM, gældsrådgivning og corporate finance-services. Vores erfaring fra 6.500 gennemførte transaktioner globalt, heraf mere end 300 transaktioner i Danmark, giver unik adgang til mulige købere, sælgere og finansieringskilder.

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af M&A-services. Som den foretrukne corporate finance-rådgiver, sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Vi har særligt fokus på mindre og mellemstore virksomheder. Fra gazellevirksomheden, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejeren, der overvejer salg eller står over for et generationsskifte.

Igennem vores internationale samarbejde kombinerer vi vores erfaring inden for corporate finance-rådgivning på købs- og salgssiden med vores globale rådgiveres lokale indsigt og industriekspertise, til stor gavn for de danske virksomheder og deres ejere.

Beskrivelse af rapporten

Beierholm Corporate Finance udgiver kvartalsvis en M&A-rapport. I rapporten kan man læse om de nøgelfaktorer, der former det danske og europæiske M&A-marked.

Rapporten har til formål at forklare og kortlægge bevægelserne i markedet, identificere tendenser og gennemgå fordelingen af transaktioner på tværs af sektorer og kategorier af købere. Rapporten er baseret på data fra Mergermarket og Infront Analytics og analyseres ud fra veletablerede kriterier for udarbejdelsen af rapporten.

– Kapitel 1

Højdepunkter

– Kapitel 2

M&A-markedet i Danmark

– Kapitel 3

M&A-markedet i Europa

– Kapitel 4

Prisudvikling i Europa

– Kapitel 5

Metodik

– Kapitel 6

Værdien af den gode rådgivning



Igennem de seneste mange år har vi med vores kvartalsstatistik taget temperaturen på det danske og europæiske M&A-marked. Rapporten analyserer data og funderes i vores ekspertise og erfaring som rådgiver i både danske og udenlandske transaktioner.

– Daniel Sand,
Partner, Beierholm Corporate Finance

Kapitel 1

Højdepunkter



Højdepunkter

Det europæiske og danske M&A-marked fortsætter 2023 med et sundt aktivitetsniveau.

I Danmark indikerer antallet af solgte virksomheder i andet kvartal 2023 en stærk transaktionsappetit fra både købere og sælgere. Med det bredere europæiske marked i betragtning, er antallet af solgte virksomheder i andet kvartal 2023 på niveau med seneste kvartal (første kvartal 2023).

Finansielle købere har fortsat vist øget appetit i 2023, men de er meget bevidste om markedsrealiteterne, herunder forsyningskædeudfordringer, inflation og geopolitisk usikkerhed.

103 danske virksomheder solgt i andet kvartal 2023

Stigning på 4% i forhold til første kvartal 2023

3.831 europæiske virksomheder solgt i andet kvartal 2023

På niveau med seneste kvartal (første kvartal 2023)

Finansielle- kontra strategiske købere

Finansielle købere udgør 37% af alle danske transaktioner i 2023



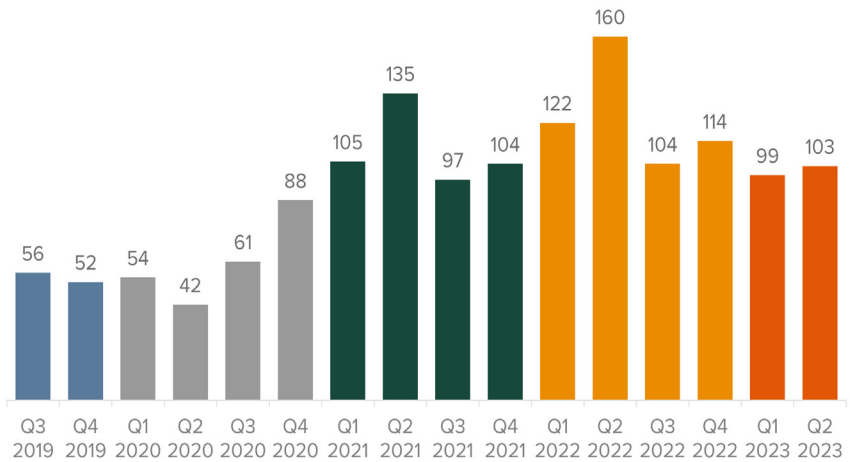
Andet kvartal 2023 opretholder det sunde aktivitetsniveau fra det foregående kvartal og viser en stærk transaktionsappetit fra både købere og sælgere på trods af udfordringer som inflation og geopolitisk usikkerhed.

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte danske virksomheder udgjorde 103 i andet kvartal 2023.

Aktivitetsniveauet i andet kvartal 2023 fortsætter dermed på et solidt niveau og er steget med 4% i forhold til seneste kvartal (første kvartal 2023).

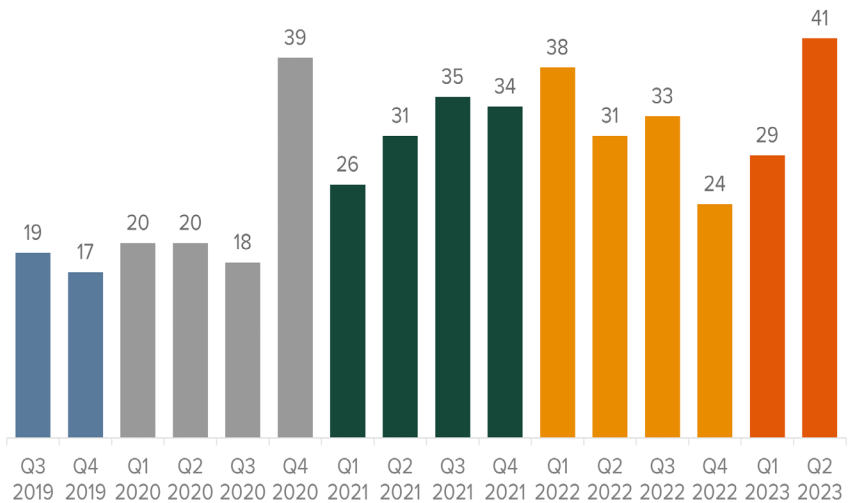
Ca. 47% af de danske virksomheder solgt i andet kvartal 2023 blev opkøbt af internationale købere, hvilket indikerer en fortsat god appetit fra internationale købere.



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder gennemførte 41 opkøb i udlandet i andet kvartal 2023, hvilket er en stigning på 32% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022). Antallet af danske virksomheders opkøb i udlandet er på et rekordhøjt niveau og indikerer dermed et lovende aktivitetsniveau for 2023.

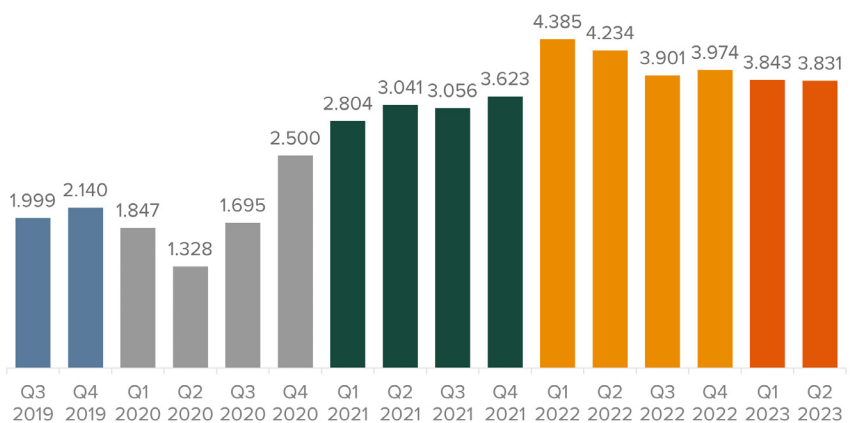
83% af de danske opkøb var inden for Europa, hvilket tyder på en lignende tilgang til vækst gennem opkøb som i 2022, hvor 72% var inden for Europa.



SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte europæiske virksomheder udgjorde 3.831 i andet kvartal 2023.

Udviklingen viser en aktivitet på niveau med seneste kvartal (første kvartal 2023), og et fald på 10% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022).





Kapitel 2 M&A-markedet i Danmark



Antallet af danske virksomheders opkøb i udlandet er i andet kvartal 2023 på et rekordhøjt niveau med en stigning på 32% sammenlignet med samme kvartal sidste år.

M&A-markedet i Danmark

M&A-aktiviteten viser et sundt aktivitetsniveau for 2023

Det relativt høje aktivitetsniveau i det danske M&A-marked, som vi så i slutningen af 2022, er fortsat i første halvår af 2023. Det relativt høje aktivitetsniveau i det danske M&A-marked, som vi så i slutningen af 2022, er fortsat i første halvår af 2023. Aktivitetsniveauet i første halvår 2023 er 22% lavere sammenlignet med første halvår 2022, der dog også viste et rekordhøjt niveau.

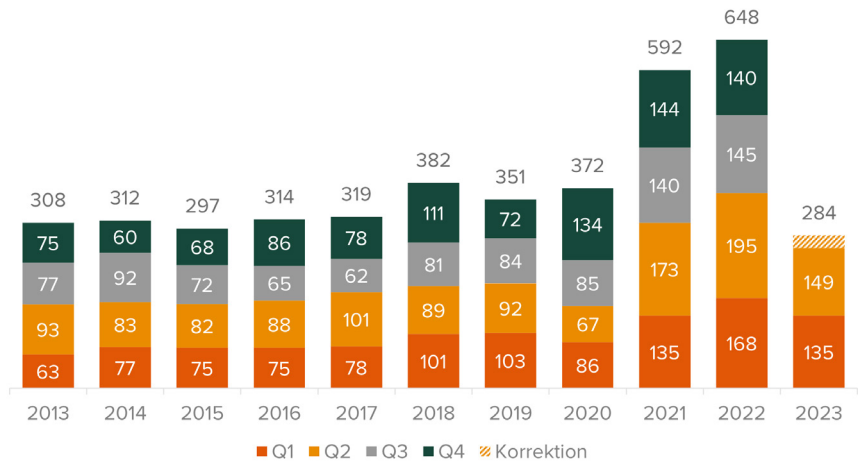
Elementerne i det overordnede aktivitetsniveau er følgende: antallet af danske virksomheders opkøb i udlandet er på et rekordhøjt niveau med en stigning på 32% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022). Samtidig har udenlandske virksomheder en fortsat appetit på opkøb af danske virksomheder med en stigning på 7% sammenlignet med første kvartal 2023.

Blandt de opkøbte danske virksomheder var især industri- og servicesektoren aktiv og udgjorde 35% af alle transaktioner. De finansielle køberes appetit er nu for alvor vendt tilbage til historiske niveauer efter den indledende opbremsning under COVID-19-pandemien, og udgør indtil nu 37% af alle købere i 2023.

ALLE TRANSAKTIONER I DANMARK

Alle transaktioner i Danmark omfatter transaktioner med et dansk target, sælger eller køber. Der har været i alt 149* transaktioner i Danmark i andet kvartal 2023.

Dette er en stigning på 10% i forhold til seneste kvartal (første kvartal 2023) og et fald på 24% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022).

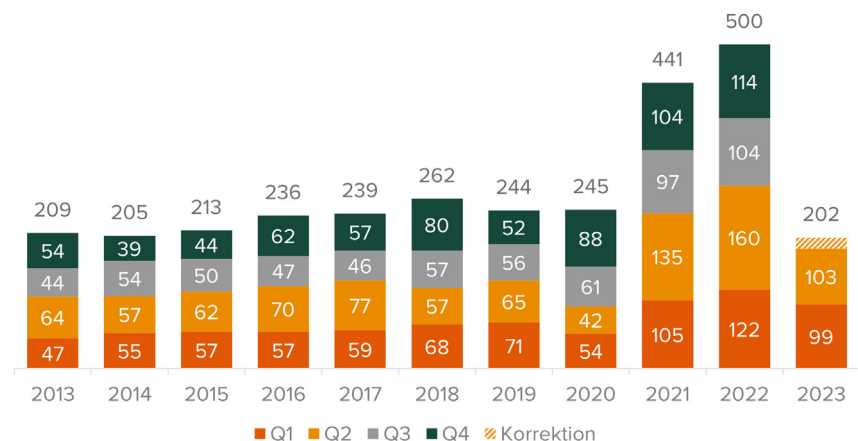


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 23

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Salg af danske virksomheder omfatter transaktioner med et dansk target og købere fra alle lande. 103* danske virksomheder er blevet opkøbt i løbet af andet kvartal 2023.

Udviklingen viser en stigning i aktivitetsniveau sammenlignet med seneste kvartal (første kvartal 2023), og et fald på 36% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022).

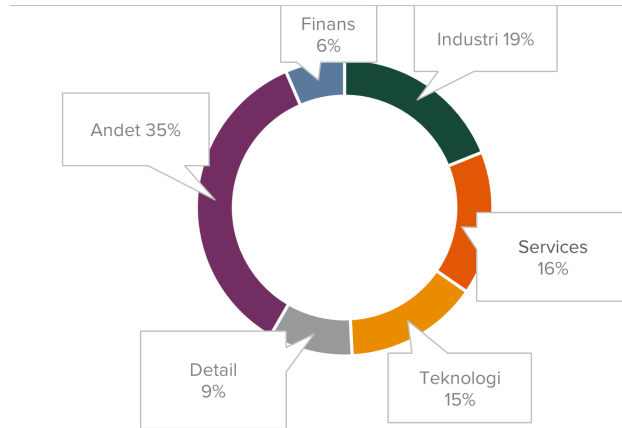


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 17

SEKTORDISTRIBUTION / TOP 5

Blandt de 185 registrerede opkøb af danske virksomheder i 2023, var 65% af disse transaktioner fordelt på fem sektorer. Det bemærkes, at teknologisektoren har været mindre aktiv i 2023 end tilfældet var i 2022.

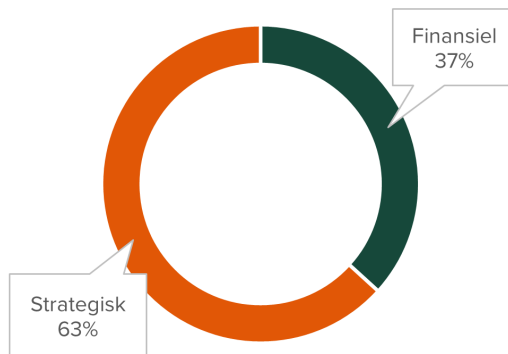
Til sammenligning så fordelingen af top 5 sektorer, der udgjorde 75% af alle transaktioner, således ud i 2022 (helt år): Teknologi (25%), Services (18%), Industri (16%), Detail (10%), Finans (5%).



KØBERTYPER

Køberne bag danske virksomheds-transaktioner var primært strategiske aktører, der stod for 63% af alle opkøb i 2023. De resterende 37% af køberne er klassificeret som finansielle.

Til sammenligning var fordelingen af strategiske og finansielle købere i 2022 som følger: Strategisk (68%) og Finansiell (32%).



Danske virksomheder opkøbt af udenlandske, strategiske købere i andet kvartal 2023

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Deutsche Börse AG**
har købt SimCorp A/S
- **British Broadcasting Corporation**
har købt STV Production A/S
- **Gjensidige Forsikring ASA**
har købt PenSam Forsikring A/S
- **JAKALA S.p.A.**
har købt FFW Danmark ApS
- **Bravida Holding AB**
har købt SCAN-EL A/S

Aktivitet hos kapitalfonde og andre finansielle investorer i Danmark i andet kvartal 2023

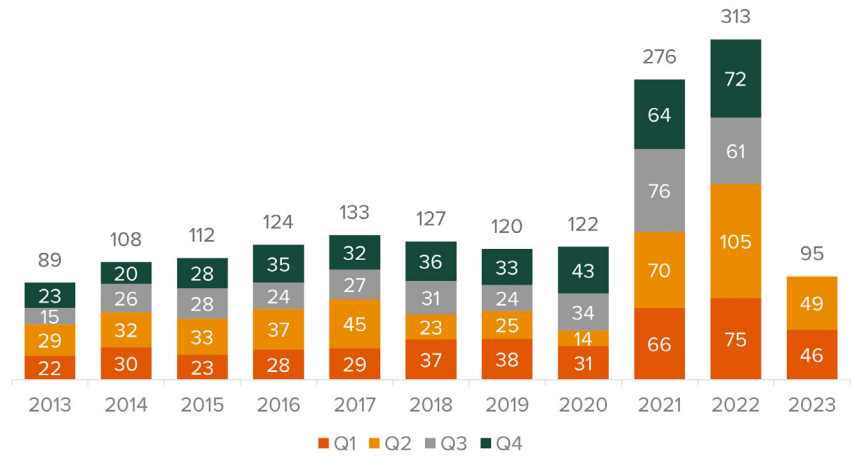
(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Halberg Kapital A/S**
har købt Løgismose A/S
- **Polaris Private Equity**
har købt Sealing System A/S
- **Catacap Management A/S**
har købt NLM Vantinge A/S
- **Novo Holdings A/S**
har købt Ellab A/S
- **Pantheon Infrastructure plc**
har købt GlobalConnect A/S

UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

I andet kvartal 2023 blev 49 danske virksomheder solgt til udenlandske købere, hvilket vurderes som et stærkt niveau. Dette ligger dog under de rekordhøje niveauer set i 2022 og 2021 generelt, men er en stigning fra sidste kvartal (første kvartal 2023).

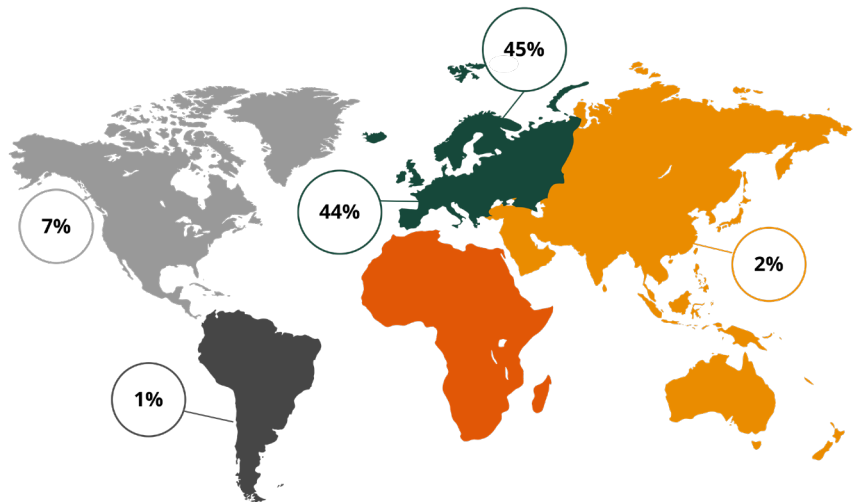
For 2021 og 2022 som helhed, var aktiviteten på et rekordhøjt niveau, trods den globale usikkerhed.



GEOGRAFISK DISTRIBUTION AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

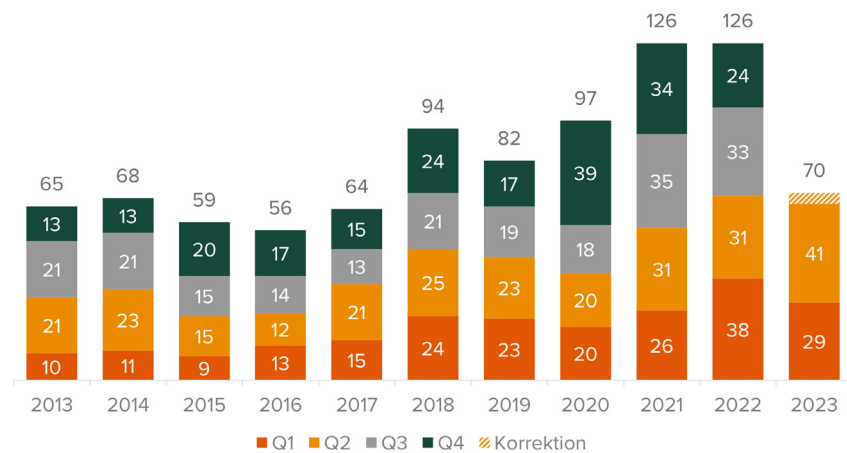
I 2023 kom 89% af de udenlandske købere fra Europa, heriblandt 45% fra de nordiske lande. 7% af køberne kom fra Nordamerika og 2% fra Asien.

I 2022 så fordelingen således ud: Europa (78%), Nordamerika (18%) og Asien (4%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder opkøbte 41* udenlandske virksomheder i løbet af andet kvartal 2023. Det er et rekordhøjt niveau, hvilket indikerer en forstærket appetit på internationale opkøb, som en attraktiv vej til at drive vækst.

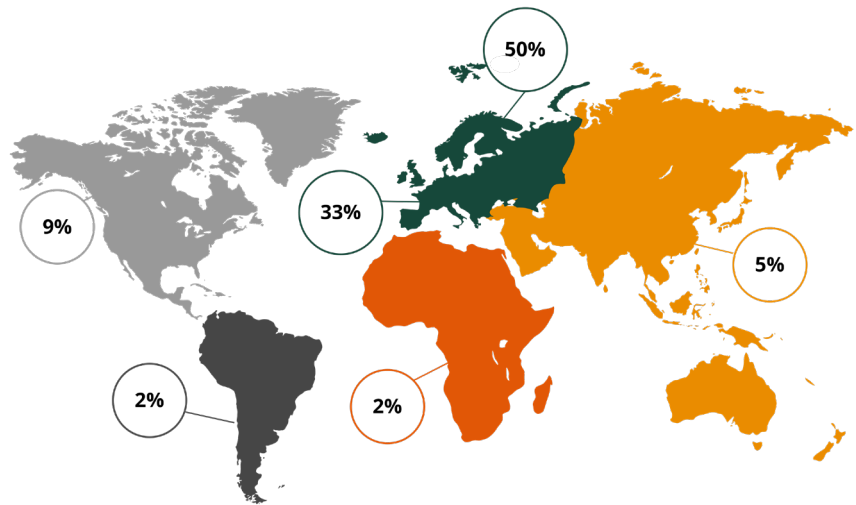


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 4

GEOGRAFISK FORDELING AF DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

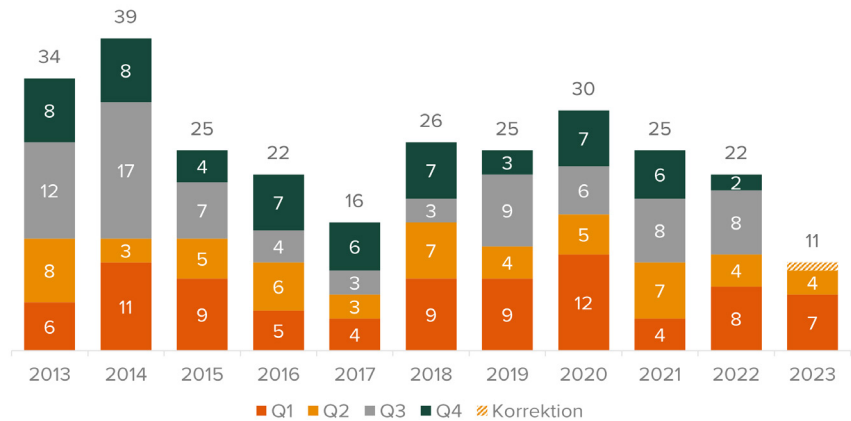
I 2023 var 83% af alle danske opkøb i Europa, heraf 50% i de nordiske lande. 9% af opkøbene var i Nordamerika, 5% i Asien, 2% i Sydamerika og 2% i Afrika.

I 2022 så fordelingen ud som følger: Europa (72%), Nordamerika (17%), Asien (6%), Sydamerika (4%) og Afrika (1%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS SALG AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDER

I andet kvartal 2023 solgte danske virksomheder fire* udenlandske virksomheder, hvilket er på niveau med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022).



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1

Danske virksomheders strategiske opkøb i udlandet i andet kvartal 2023

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Novo Nordisk A/S**
har købt Biocorp SA
- **Matas A/S**
har købt Kicks Group AB
- **emagine Consulting A/S**
har købt Quality Sourcing AB
- **Better Collective A/S**
har købt Skycon Ltd
- **Trifork A/S**
har købt Kashet Ltd
- **COWI A/S**
har købt Mannvit Engineering



Danske virksomheders opkøb i udlandet ligger på et rekordhøjt niveau, og indikerer en forstærket appetit på internationale opkøb, som en attraktiv vej til at drive vækst.

Kapitel 3 M&A-markedet i Europa



Transaktionsvolumen i andet kvartal 2023 er næsten på højde med første kvartal i det bredere europæiske M&A-marked. Det er et sundt aktivitetsniveau, der ser ud til at fortsætte.

M&A-markedet i Europa

Det europæiske marked fortsætter på et attraktivt aktivitetsniveau

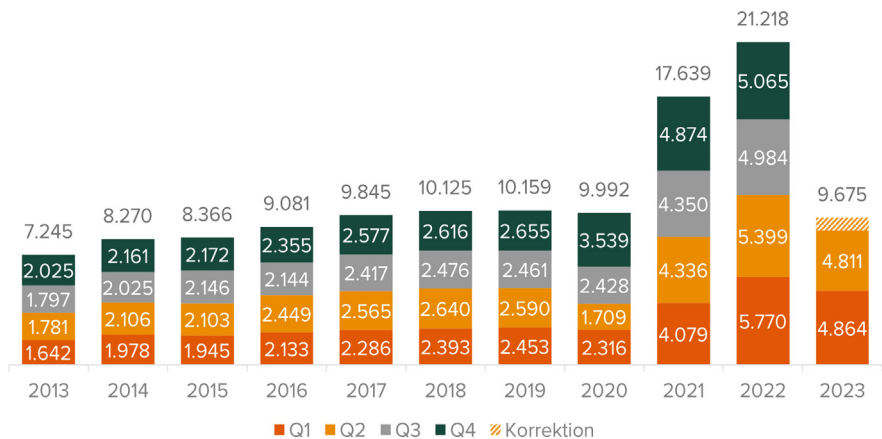
På trods af inflation og geopolitisk usikkerhed i Europa, viser det europæiske M&A-marked et fortsat sundt aktivitetsniveau. Transaktionsvolumen i andet kvartal 2023 er næsten på højde med aktivitetsniveauet på det bredere europæiske M&A-marked i første kvartal 2023. Sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022), er de europæiske opkøb uden for Europa faldet, mens salget af europæiske virksomheder er på niveau med seneste kvartal (første kvartal 2023).

Samlet set er der fortsat markedstillid, men også en fortsat tilstedeværelse af usikkerheder, herunder den geopolitiske situation, inflation, volatile renter, energipriser og forsyningskædeudfordringer.

ALLE TRANSAKTIONER I EUROPA

Alle transaktioner i Europa inkluderer transaktioner med et europæisk target, sælger eller køber. Der har været i alt 4.811* europæiske transaktioner i andet kvartal 2023.

Udviklingen viser, at andet kvartal 2023 næsten er på niveau med det foregående kvartal (første kvartal 2023), men viser et fald på 11% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022).

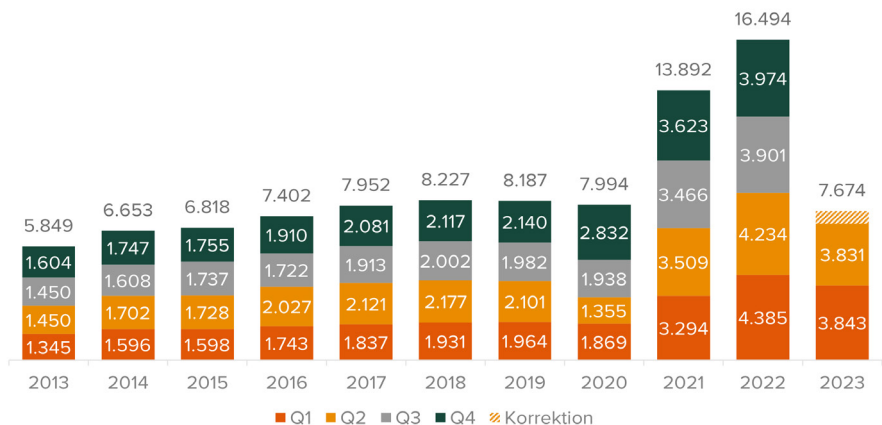


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 820

SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Salg af europæiske virksomheder omfatter europæiske targets erhvervet af købere fra alle lande. I andet kvartal 2023 blev 3.831* europæiske virksomheder opkøbt.

Udviklingen viser et lille fald på 10% i forhold til samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022), men er på niveau med det foregående kvartal (første kvartal 2023).

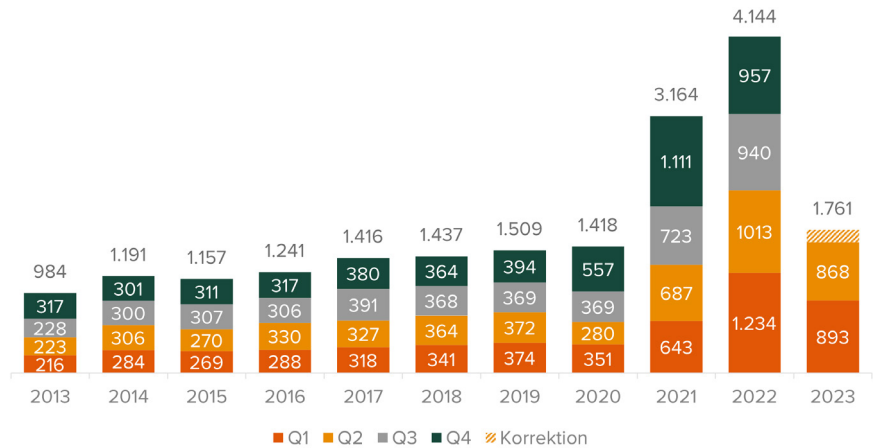


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 650

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS OPKØB UDEN FOR EUROPA

Europæiske virksomheder har købt 868* virksomheder uden for Europa i løbet af andet kvartal 2023.

Aktiviteten ligger lige under niveauet fra det foregående kvartal (første kvartal 2023), og det er et fald på 14% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022).

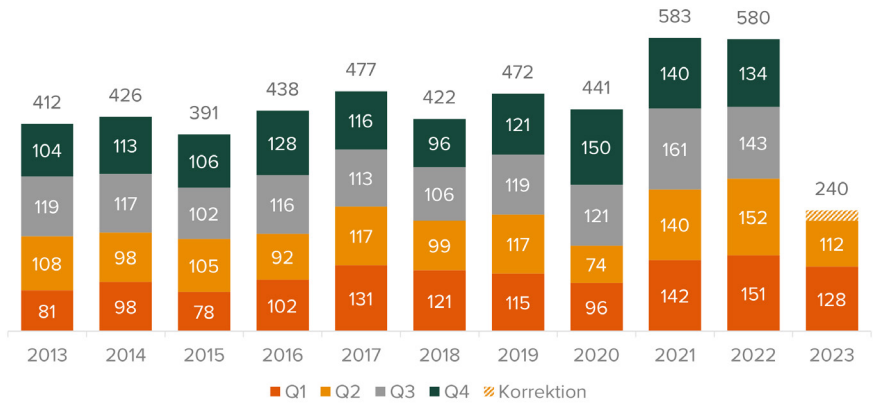


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 150

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS SALG AF IKKE-EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Europæiske virksomheder har solgt 112* virksomheder uden for Europa i løbet af andet kvartal 2023.

Udviklingen viser et fald på 13% i forhold til det foregående kvartal (første kvartal 2023) og et fald på 26% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2022).



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 20



Kapitel 4 Prisudvikling i Europa



Prisdækningen i Europa

Transaktionspriser påvirket af usikkerheder

Ser man på de seneste 3-5 år, har værdiansættelserne af privathandlede, europæiske virksomheder været relativt stabile med begrænset indikation på inflationspåvirkede priser.

I forhold til aktiemarkedsindekset, er private virksomheder i gennemsnit blevet handlet med rabat. Dette vil sandsynligvis give en vis modstandskraft

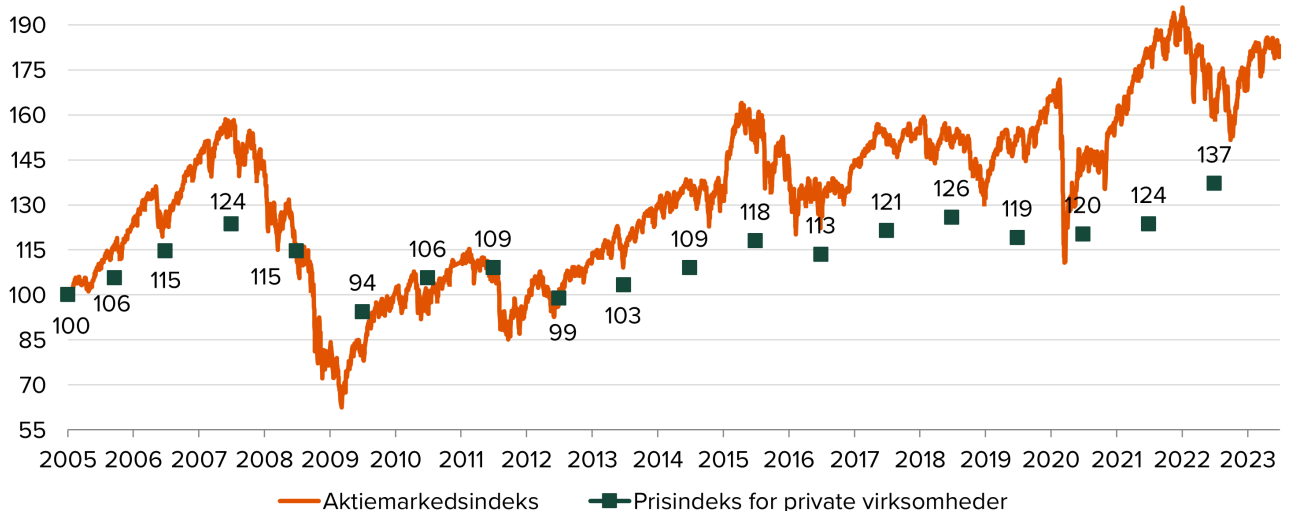
i forhold til de offentlige kursudsving på aktiemarkedet, der er set over de seneste 12 måneder, og især i forbindelse med inflation og geopolitisk usikkerhed.

Der var oprindeligt en vis frygt for COVID-19s mulige indvirkning på prisfastsættelsen af private virksomheds-transaktioner, men prisfastsættelsen har vist god modstandskraft.

Med den nuværende usikkerhed omkring inflation, energipriser, forsyningskæder og geopolitisk ustabilitet, forbliver købere grundige i deres due diligence-bestræbelser med hensyn til, hvordan et target ville klare sig under en potentiel nedtur. Købere viser dog også en stærk vilje til at planlægge til tiden, der ligger efter disse usikkerheder, og viser vilje til at betale attraktivt for de virksomheder, der er godt positionerede.

Prissætningen af private virksomheder forbliver mindre volatil end aktiemarkedet

Indekseringen af EV/EBITDA-multiplen (medianen) for transaktioner i Europa i 2023 vurderes endnu ikke pålidelig på grund af det lave antal transaktioner med offentliggjorte data.



Antal observationer

866 957 1.119 960 462 720 759 719 720 905 831 975 882 744 669 432 483 354 114

Tendensen i kursudviklingen på M&A-markedet har tendens til at følge den generelle bevægelse i børsnoterede aktiekurser med en forsinkelse på 3-6 måneder

- EBITDA = resultat før renter, skat, afskrivninger og amortiseringer
- EV = Enterprise Value
- Indeks 100 = år 2005
- Priseniveauet er påvirket af relativt store handler
- Aktieindekset Dow Jones Stoxx 600-indekset er et bredt indeks, der omfatter de største europæiske virksomheder

A close-up photograph of two people shaking hands in a professional setting. The person on the left is wearing a dark blue long-sleeved shirt, and the person on the right is wearing a blue patterned sweater. In the background, a silver laptop is open on a desk. In the foreground, a spiral-bound notebook with a silver pen lies on the desk. The text 'Kapitel 5 Metodik' is overlaid in orange on the left side of the image.

Kapitel 5 Metodik



Metodik

Tidspunktet for transaktionen er defineret som annonceringsdatoen. Transaktioner er ikke inkluderet, hvis et bud efterfølgende udløber eller trækkes tilbage.

Analysen af det danske M&A-marked omfatter både salg af danske virksomheder, danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder, danske virksomheders frasalg af udenlandske virksomheder samt udenlandske virksomheders opkøb i Danmark.

Analysen omfatter sammenligning af salg af europæiske virksomheder, europæiske virksomheders opkøb af virksomheder uden for Europa samt europæiske virksomheders frasalg af ikke-europæiske virksomheder.

Den gældende analyse omfatter reviderede data for perioden 1. april 2022 til 30. juni 2023.

Der er tilføjet en korrektion for antallet af endnu ikke registrerede transaktioner til data fra andet kvartal 2023 baseret på historiske erfaringer.

Kriterier for de brugte data

De inkluderede transaktioner er baseret på Mergermarkets kriterier for både størrelse og værdi.

Danmark

Mindst én af de involverede parter skal være dansk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

Mindst én af de involverede parter skal være europæisk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

- Albanien
- Andorra
- Armenien
- Aserbajdsjan
- Belgien
- Bosnien-Hercegovina
- Bulgarien
- Cypern
- Danmark
- Estland
- Færøerne
- Finland
- Frankrig
- Georgien
- Gibraltar
- Grækenland
- Grønland
- Holland
- Hviderusland
- Irland
- Island
- Isle of Man
- Italien
- Kanaløerne
- Kroatien
- Letland
- Lichtenstein
- Litauen
- Luxembourg
- Makedonien
- Malta
- Moldovia
- Monaco
- Montenegro
- Norge
- Polen
- Portugal
- Rumænien
- Rusland
- San Marino
- Schweiz
- Serbien
- Slovakiet
- Slovenien
- Spanien
- Sverige
- Storbritannien
- Tjekkiet
- Tyrkiet
- Tyskland
- Ukraine
- Ungarn
- Østrig

A middle-aged man with a grey beard and short grey hair is sitting on a dark metal bench outdoors. He is wearing a dark brown sweater over a light blue collared shirt and dark blue trousers. He is smiling slightly and looking towards the camera. In his left hand, he holds a folded newspaper. The background is a blurred outdoor setting with a white building, a tall white structure with small windows, and some greenery.

Kapitel 6
Værdien af den
gode rådgivning



“

Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.



Salget til idverde er en win-win situation, der giver os en unik mulighed for at accelerere vores vækstrejse som en del af Europas førende anlægsgartnervirksomhed, og samtidig styrke idverdes tilstedeværelse i Danmark markant. Beierholm Corporate Finance's kompetente eksekvering gennem hele processen var fuldstændig afgørende for resultatet.

**Ole Kjærgaard,
direktør & ejer, OKNYGAARD**



Hvis det ikke havde været for Beierholm Corporate Finance's globale adkomst og kompetente eksekvering, ville vi ikke have været i denne ekstremt spændende situation.

**Thomas Jakobsen,
adm. direktør & medstifter, GRAZPER**



Med Beierholm Corporate Finance ombord var det som at have vores eget SWAT-team til at lede alle aspekter af transaktionen fra indledende forberedelse til endelige forhandlinger. Teamet gav os mulighed for at fokusere på at drive forretningen, samtidig med at vi sikrede en attraktiv aftale for aktionærene og en stærk platform til at understøtte virksomhedens vækst – vi er yderst tilfredse med resultatet.

**Lars Friis,
ejer & CEO, ESMILEY**



Beierholm Corporate Finance demonstrerede en stærk forståelse af vores branche med relevante relationer til førende internationale rekrutteringsvirksomheder, herunder Actief, og jeg er glad for, at Hartmanns vil fortsætte som en platform for yderligere ekspansion i Danmark som del af en stærk koncern.

**Ronny Saul,
medstifter & ejer, HARTMANN'S.**

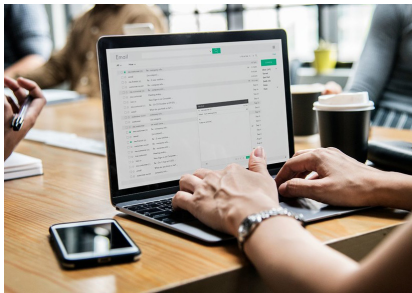


Beierholm Corporate Finance var stærkt bidragende til at forhandle og kreativt strukturere denne aftale. Det ville ikke være sket uden dem.

**Morten Hansen,
adm. direktør, MT HØJGAARD HOLDING**

Perfion, den danske PIM-software-virksomhed, er solgt til Boyum IT

Deal news | TMT



PIM software (Product Information Management) hjælper virksomheder med at integrere produktinformation fra forskellige kilder for at sikre en enkel og præcis visning.

PIM software-området oplever betydelig vækst som følge af virksomheders fokus på optimering af kundeeoplevelsen, herunder integration af omnichannel-markedsstrategier.

Perfion, grundlagt i 2002 med hovedkontor i Danmark og kontorer i Tyskland, Holland, Belgien, USA og Storbritannien, er en SaaS-virksomhed med en førende position inden for PIM software, der servicerer en bred, international kundebase.

Perfion softwarepakken integreres problemfrit med andre softwareløsninger, såsom CRM-, ERP- og PLM-systemer, såvel som e-handelsplatforme. Løsningen er dertil let skalerbar og kræver ingen viden om kodning. Perfions PIM software kan bruges til at beskrive alle typer data, inklusive funktioner, fotos, beskrivelser, filer m.v. på forskellige sprog og formater.

Boyum IT, et porteføljeselskab under Volpi Capital, er en førende leverandør af SAP-løsninger med hovedkontor i Danmark. De opererer i 125 lande. Opkøbet af Perfion gør det muligt for Boyum IT at tilbyde Microsoft-baserede softwareløsninger og styrke positionen yderligere som 'one-stop-shop'-softwareleverandør for sine kunder.

Deal team:

Beierholm Corporate Finance var engageret af ejerne af Perfion som strategisk og finansiell rådgiver i denne transaktion.

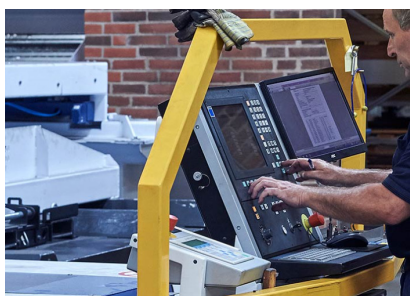
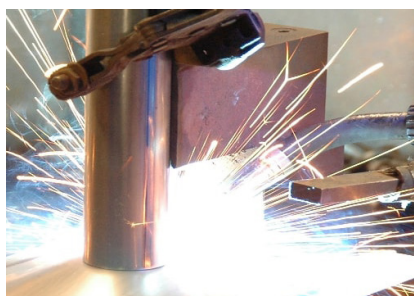


Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

**Claus Christensen,
Bestyrelsesformand – Perfion**

Novedo har indgået aftale om at købe Stantræk

Deal news | industrial machinery & components



Novedo har indgået aftale om at købe Stantræk – en højteknologisk industrivirksomhed, der leverer komplekse løsninger indenfor tyndpladebearbejdning og komplementære løsninger i plast og metal. Købet af Stantræk markerer Novedos andet opkøb i Danmark og er en vigtig strategisk tilføjelse til Novedo-koncernen.

Stantræk blev grundlagt i 1967 i Lystrup, uden for Aarhus, og har specialiseret sig i kundetilpassede komponenter og pladedetaljer i metal og plast til industrielt brug. Stantræk tilbyder en bred vifte af kompetencer fra produktion af halvfabrikat til færdige løsninger, der skaber de mest optimale løsninger til deres kunder ift. materialevalg, proces, kvalitet og logistik. Stantræk har en stabil og diversificeret B2B-kundebase i forskellige brancher, herunder vind/energi, elektronik og procesindustrien, og omsætningen for 2022 udgjorde ca. DKK 150 millioner.

Grundlagt i 2020 og med hovedkontor i Stockholm, Sverige, opkøber og udvikler Novedo profitable virksomheder på tværs af tre segmenter: Industri, Infrastruktur og Installation & Services. Novedo stræber efter at erhverve højkvalitets-virksomheder og lade disse trives under en decentral struktur, som nyder godt af støtten fra Novedo-koncernen. Efter opkøbet er Novedos proformaomsætning ca. SEK 2,7 milliarder og EBITA ca. SEK 300 mio.

Deal team

Beierholm Corporate Finance var engageret af Novedo som strategisk og finansiell rådgiver i denne transaktion. Opkøbet markerer vores anden transaktion som rådgiver for Novedo.



Købet af Stantræk er endnu en vigtig milepæl for Novedo, da vi hermed styrker vores industrielle segment betragteligt. Vi har arbejdet med Beierholm Corporate Finance succesfuldt før, og igen var den vejledning og støtte, de ydede igennem hele processen, afgørende for opnåelsen af et godt resultat for alle parter.

**Per-Johan Dahlgren,
CEO – Novedo**



Værdien af den gode rådgivning

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af M&A-services. Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedste mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Vi rådgiver vores kunder igennem hele processen. Vi har særligt fokus på mindre og mellemstore virksomheder. Fra gazellevirksomheden, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejeren, der overvejer salg eller står over for et generationsskifte.

Vil du vide mere om, hvordan vi kan hjælpe dig og hvilke muligheder for rådgivning og sparring, vi tilbyder, står vi altid klar til en indledende snak om din situation og dine behov. Kontakt os, så vi sammen kan drøfte markedet for fusioner og opkøb inden for din industri generelt og mulighederne for din virksomhed specifikt.

[Book et uforpligtende møde](#)

Services



SALG

Vi sikrer adgang til de mest attraktive købere

At sælge en virksomhed er en proces med mange overvejelser. Når tiden er inde, står vi ved vores kunders side, klar til at rådgive dem igennem hele processen.

Vi optimerer mulighederne ved at eksekvere via vores lokale tilstedeværelse globalt. På den måde finder vi den helt rigtige køber og sikrer de bedste betingelser.



KØB

Vi identificerer de bedste købsmuligheder

Vækst eller diversificering via opkøb kan sikre vores kunder adgang til nye markeder og strategiske konkurrencefordele.

Vores industriekspertise og globale tilstedeværelse giver adgang til et stort udvalg af targets til buy-and-build. Vi stiller skarpt på de bedste muligheder og forhandler den mest attraktive transaktion på plads.



VÆRDIANSÆTTELSE

Vi sørger for kortlægning af virksomhedens markedsværdi

Er der brug for kapital eller skal virksomheden sælges? Vi har stor erfaring med værdiansættelse af virksomheder.

Få rådgivning omkring, hvor meget virksomheden er værd og hvilke faktorer, der har størst betydning for værdien fremover. Vi gennemgår både tal, markedsmuligheder, synergier, tiltag og konkurrenceforhold.



SALGSMODNING

Vi maksimerer virksomhedens exitværdi

At sælge en virksomhed kræver forberedelse. Det vil ikke være muligt at maksimere en virksomheds exitværdi uden forudgående salgsmodning.

Med udgangspunkt i vores mange års erfaring hjælper vi vores kunder med at optimere forudsætningerne for en god handel og sikrer et resultat, der afspejler den sande værdi.



KAPITALTILFØRSEL & ECM

Vi sikrer adgang til betroede finansielle partnere

Styrket kapitalgrundlag kan gøre en virksomheds ekstraordinære potentiale til en realitet.

Vores vækstkapital- og ECM-eksperter rådgiver objektivt om den mest attraktive kapitalstruktur samt fremskaffelse af vækstkapital.



GÆLDSRÅDGIVNING

Vi identificerer de rette finansieringspartnere

At finansiere nye initiativer via lån kan skabe momentum i opbygningen af virksomheden – uden at opgave egenkapital og ejerskab.

Vores gældsrådgivere vejleder uafhængigt og objektivt omkring strategi, identificering af de rette långivere samt forhandling af vilkår, så de understøtter vores kunders vision.



DUE DILIGENCE SERVICE

Vi sørger for afklaring og vejledning

For at sikre en vellykket evaluering er det vigtigt at afdække og reducere risici ved virksomhedsoverdragelse.

Vi gennemfører due diligence, både fra køber- og sælgerperspektiv, så det endelige valg kan træffes på et så oplyst grundlag som overhovedet muligt.



KØBESUMSOPGØRELSE

Vi sikrer korrekt opgørelse af købesummen

I alle transaktioner vil købesumsopgørelsen være kompleks, og valg af den rigtige model vil have stor betydning.

Vi bruger vores erfaring fra et meget stort antal transaktioner til at finde den rigtige løsning og herved maksimere værdien.



Beierholm Corporate Finance

Har du spørgsmål til salg eller køb af virksomhed, er du altid velkommen til at kontakte en rådgiver fra Beierholm Corporate Finance.

Telefon +45 33 43 60 00
corporatefinance@beierholm.dk
beierholm.dk/bcf

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE